

ที่ B52-2020-05/003

วันที่ 14 พฤษภาคม 2563

เรื่อง รายงานแนวทางการดำเนินการแก้ไข กรณีขึ้นเครื่องหมาย “C” ของหลักทรัพย์ B52

เรียน กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท บี-52 แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) “บริษัทฯ” ได้จัดประชุมเพื่อให้ข้อมูลแก่ผู้ลงทุน และผู้ที่เกี่ยวข้อง (Public Presentation) ครั้งที่ 2/2563 กรณีหลักทรัพย์ B52 ถูกขึ้นเครื่องหมาย “C” จากกรณีที่บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นน้อยกว่าร้อยละ 50 ของทุนชำระแล้ว สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2563 ซึ่งบริษัทฯ ได้จัดประชุมในวันพฤหัสบดีที่ 14 พฤษภาคม 2563 เวลา 10:00 - 11:00 น. ณ ห้องประชุมใหญ่ของบริษัท บี-52 แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) ชั้น 7 อาคาร เพรสิเด้นท์ ทาวเวอร์ ถนนเพลินจิต แขวงลุมพินี เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร ขอรายงานสรุปแนวทางในการดำเนินงานของบริษัทฯ ดังนี้

แนวทางในการแก้ไขปัญหารุทธิกิจปัจจุบัน

การเพิ่มยอดขาย

1. ดำเนินการตามแนวทางการเพิ่มรายได้ในส่วนงานทางธุรกิจในปัจจุบัน
2. พัฒนาค่อยทอดทางธุรกิจไปยังธุรกิจอื่นที่เกี่ยวข้องโดยใช้เครือข่ายร้านค้าปลีกของบริษัท ได้แก่ การให้บริการทางการเงินแก่ร้านค้าปลีก โดยบริษัทดำเนินการในฐานะตัวแทนผู้แนะนำร้านค้าปลีกให้แก่ผู้ให้บริการสินเชื่อ (lead generator) และการให้บริการสื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์แบบครบวงจร (Performance Media Solution)

แนวทางการควบคุมและลดค่าใช้จ่าย

1. การบริหารจัดการต้นทุนและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานให้มีประสิทธิภาพ

ทิศทางการดำเนินงานของบริษัทในอนาคต

บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นในการปรับปรุงพัฒนาธุรกิจให้มีศักยภาพทั้งในการแข่งขันและการสร้างรายได้ให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น โดยภายหลังจากที่ได้ร่วมพัฒนาและปรับปรุงแผนธุรกิจกับกลุ่มผู้ค้าส่ง (distributors) ในนาม ทีเจดี ซึ่งเป็นนักลงทุนเชิงกลยุทธ์ (strategic investor) บริษัทมีเป้าหมายการทำงานสำหรับปี 2563 โดยการมุ่งเน้นเชื่อมต่อร้านค้าปลีกที่มีเครือข่ายทั่วประเทศผ่านแพลตฟอร์ม ทัันใจดี (TanjaiD) เพื่อขยายโอกาสและเพิ่มศักยภาพในการต่อยอดทางธุรกิจ ให้สามารถสร้างผลกำไรให้เติบโตและยั่งยืนต่อไปในอนาคต ควบคู่กับการดำเนินธุรกิจผ่านออนไลน์แพลตฟอร์มบริษัทจึงมีแผนดำเนินการเพื่อปลูกฝังและ

พัฒนาร้านค้าโซห่วย เพื่อให้มีความรู้ความสามารถในการค้าขายและให้บริการลูกค้าของร้านค้าปลีกบนออนไลน์แพลตฟอร์มของบริษัทนอกเหนือจากการทำการค้าบนหน้าร้านแบบดั้งเดิม โดยมีแผนดำเนินการควบคู่กับการให้บริการทางการเงิน และสื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์สินค้าผ่านเครือข่ายร้านค้าปลีกของบริษัท

แผนในการสร้างเครือข่ายร้านค้าปลีก เพื่อต่อยอดทางธุรกิจโดยการเพิ่มแหล่งที่มาของรายได้ให้แก่กลุ่มบริษัทไปยังแหล่งที่มาของรายได้หลักในปี 2563 ดังต่อไปนี้

- รายได้จากกรจำหน่ายสินค้าแก่ร้านค้าปลีกผ่านทันใจแพลตฟอร์มของบริษัท
- รายได้จากกรให้บริการทางการเงินสินเชื่อรายย่อยเพื่อธุรกิจร้านค้าปลีก โดยบริษัทดำเนินการในฐานะตัวแทนผู้แนะนำร้านค้าปลีกให้แก่ผู้ให้บริการสินเชื่อ (lead generator)
- รายได้จากกรขายและให้บริการสื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์ครบวงจร (Performance media solution) โดยอาศัยเครือข่ายร้านค้าปลีกของบริษัทซึ่งเป็นเครือข่ายที่พร้อมเริ่มดำเนินงานได้ทันที

ฝ่ายบริหารของบริษัทมีความตั้งใจที่จะดำเนินการอย่างเต็มที่และต่อเนื่องเพื่อให้บรรลุเป้าหมายตามที่ได้แจ้งรายละเอียดไว้ข้างต้น

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

-นราวดี วรรณิษา-

(นางสาวนราวดี วรรณิษา)
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร