

- สรุปข้อเสนอ -

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) (FLOYD)

**ที่ตั้งสำนักงานใหญ่**

เลขที่ 31/4 หมู่ที่ 2 ซอยวัดส้มเกลี้ยง ถนนกาญจนาภิเษก ตำบลบางแม่นาง อำเภอบางใหญ่ จังหวัดนนทบุรี  
โทรศัพท์: 02-191-6258, 02-191-6260 โทรสาร: 02-191-6262  
เว็บไซต์: www.floyd.co.th

**เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน**

วันที่ 1 พฤศจิกายน 2560 (เริ่มทำการซื้อขายวันที่ 1 พฤศจิกายน 2560)

**ประเภทหลักทรัพย์จดทะเบียน**

หุ้นสามัญ 360,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 0.50 บาท  
รวมมูลค่า 180,000,000 บาท

**ทุนของบริษัท**

ณ วันที่ 1 พฤศจิกายน 2560 (วันแรกที่เริ่มการซื้อขาย)  
**ทุนจดทะเบียน** หุ้นสามัญ 360,000,000 หุ้น  
มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 0.50 บาท รวมมูลค่า 180,000,000 บาท  
**ทุนชำระแล้ว** หุ้นสามัญ 360,000,000 หุ้น  
มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 0.50 บาท รวมมูลค่า 180,000,000 บาท

**ตลาดรอง**

ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai)

**ราคาเสนอขาย**

2.80 บาท

**วันที่เสนอขาย**

วันที่ 18-20 ตุลาคม 2560  
(บริษัทเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนจำนวน 90,000,000 หุ้น)

**วัตถุประสงค์การใช้เงินเพิ่มทุน**

วัตถุประสงค์ในการใช้เงิน	จำนวนเงินโดยประมาณ (ล้านบาท)	ระยะเวลาที่ใช้เงินโดยประมาณ
1. เงินทุนหมุนเวียนในกิจการ	158.90	ภายในปี 2561
2. ลงทุนก่อสร้างอาคารสำนักงานและศูนย์อบรม	80.00	ภายในปี 2562
รวม	238.90	

หมายเหตุ: บริษัทระดมทุนได้ทั้งหมด 252,000,000 บาท เมื่อหักค่าใช้จ่ายจำนวนประมาณ 13,100,000 บาท จะคงเหลือเงินจากการระดมทุนในครั้งนี้ประมาณ 238,900,000 บาท

**การจัดสรรหุ้นส่วนเกิน**

-ไม่มี-

**ประเภทกิจการและลักษณะการดำเนินงาน**

**ลักษณะผลิตภัณฑ์**

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") เป็นผู้ให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้าและเครื่องกลหรือที่รวมเรียกว่า MEP (Mechanical, Electrical and Plumbing Engineering) โดยขอบเขตการให้บริการของบริษัท จะครอบคลุมตั้งแต่งานรายละเอียดทางวิศวกรรม (Detailed Engineering) การจัดหาวัสดุ (Procurement) และงานรับเหมาติดตั้งระบบไฟฟ้า ระบบสื่อสาร ระบบสุขาภิบาลและระบบป้องกันอัคคีภัย และ ระบบปรับอากาศ (Construction) โดยเริ่มตั้งแต่จัดซื้อและจัดหาวัสดุอุปกรณ์ ให้คำปรึกษา ออกแบบ วางระบบ และติดตั้งอุปกรณ์ภายในอาคาร โดยบริษัทมีนโยบายที่มุ่งเน้นการส่งมอบงานให้เสร็จภายในระยะเวลาที่กำหนดด้วยคุณภาพและงบประมาณที่เหมาะสม

บริการของบริษัทสามารถแบ่งตามลักษณะงานและระบบที่ติดตั้งเป็น 3 ประเภทหลัก ดังนี้

**1. การให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบวิศวกรรมไฟฟ้าและระบบวิศวกรรมสื่อสาร (Electrical & Communication System)**

บริษัทให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบวิศวกรรมไฟฟ้าและระบบวิศวกรรมสื่อสารครบวงจร

1.1. งานระบบวิศวกรรมไฟฟ้า เช่น

- งานติดตั้งระบบไฟฟ้าแรงสูงเข้าอาคาร ( High Voltage System)
- งานระบบจ่ายไฟฟ้าและระบบแสงสว่าง (Power Distribution)
- งานระบบไฟฟ้าสำรองและไฟฟ้าฉุกเฉินกรณีระบบไฟฟ้าขัดข้อง (Electrical Power Supply & Emergency Power Supply System)
- งานระบบสายล่อฟ้า (Lightning Protection System)
- งานระบบจัดการอาคาร (Building Management System : BMS)
- งานระบบสายดิน (Grounding System)

1.2. งานระบบวิศวกรรมสื่อสาร เช่น

- งานระบบโทรศัพท์และโทรศัพท์ไร้สาย
- งานระบบรักษาความปลอดภัย
- งานระบบเสียงและระบบภาพในอาคาร
- งานระบบเชื่อมโยงเครือข่ายใยแก้ว
- งานระบบควบคุมอาคารอัจฉริยะ
- งานระบบสัญญาณเตือนภัย

**2. การให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบประปา ระบบสุขาภิบาล และระบบป้องกันอัคคีภัย (Sanitary & Fire Protection system)**

บริษัทให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบประปา ระบบสุขาภิบาล และระบบดับเพลิงครบวงจร

2.1. งานระบบประปา ระบบสุขาภิบาล เช่น

- งานระบบล้างน้ำเสีย
- งานระบบผลิตไอน้ำและน้ำร้อน
- งานระบบระบายน้ำและบำบัดน้ำเสีย
- งานระบบจ่ายน้ำและระบายน้ำในสระว่ายน้ำ
- งานระบบติดตั้งระบบสุขภัณฑ์

2.2. งานระบบป้องกันอัคคีภัย เช่น

- งานระบบท่อดับเพลิงและควบคุม
- งานระบบดับเพลิงและหัวฉีดโปรยน้ำ
- งานติดตั้งอุปกรณ์ดับเพลิง

**3. การให้บริการงานรับเหมาติดตั้งงานระบบปรับอากาศและระบายอากาศ (Air Conditioning & Ventilation system)**

บริษัทให้บริการงานรับเหมาติดตั้งระบบปรับอากาศและระบายอากาศ เช่น

- งานระบบปรับอากาศขนาดใหญ่
- งานระบบท่อส่งลมปรับอากาศและระบายอากาศ
- งานระบบเครื่องทำน้ำเย็น
- งานระบบควบคุมอุณหภูมิและความชื้น
- งานระบบท่อระบายความร้อนและระบบหล่อเย็น
- งานระบบปรับอากาศในอาคาร (Air Conditioning System)

- งานระบบระบายอากาศ (Exhaust and Ventilation)
- งานระบบปรับอากาศในห้องสะอาด (Clean Room's Air Conditional and Ventilation)
- งานระบบปรับอากาศในห้องทำความเย็น (Cooled Room System)
- งานระบบอัดอากาศในบันไดหนีไฟ (Stair Pressurized System)

### **โครงสร้างรายได้**

สำหรับโครงสร้างรายได้ของบริษัท ซึ่งแบ่งตามประเภทการให้บริการในช่วงตั้งแต่ปี 2557 – 2559 และงวด 6 เดือนปี 2559 - 2560 มีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

โครงสร้างรายได้	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559		ม.ค.-มิ.ย. 2559		ม.ค.-มิ.ย. 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. งานให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบไฟฟ้าและระบบสื่อสาร	176.70	40.85	222.41	48.03	226.25	41.48	122.28	44.62	56.02	43.09
2. งานให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบประปา ระบบสุขาภิบาล และระบบป้องกันอัคคีภัย	145.18	33.57	138.18	29.84	152.34	27.93	78.71	28.72	53.21	40.93
3. งานให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบปรับอากาศและระบายอากาศ	109.36	25.28	99.57	21.50	164.23	30.11	72.01	26.27	14.25	10.96
รวมรายได้จากการบริการ	431.23	99.70	460.17	99.38	542.82	99.52	273.00	99.61	123.48	94.98
รายได้อื่น <sup>1</sup>	1.30	0.30	2.86	0.62	2.62	0.48	1.05	0.39	6.53 <sup>2</sup>	5.02
รายได้รวม	432.53	100.00	463.03	100.00	545.44	100.00	274.05	100.00	130.01	100.00

หมายเหตุ:

- 1/ รายได้อื่น ส่วนใหญ่ประกอบด้วย รายได้ดอกเบี้ยรับ และดอกเบี้ยรับจากการคินัดชำระหนี้ของลูกค้า
- 2/ บริษัทได้ปรับปรุงรายการค่าตอบแทนอื่น (Incentive) ของพนักงานที่ลาออก มารับรู้เป็นรายได้เนื่องจากได้สิ้นภาระผูกพันในการจ่าย ผลตอบแทนต่อพนักงานดังกล่าว โดยในงวด 6 แรกปี 2560 มีจำนวน 6.05 ล้านบาท ซึ่งเป็นไปตามนโยบายของบริษัท

### **กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย**

บริษัทให้บริการหลักแก่ลูกค้าภาคเอกชน ซึ่งได้แก่ลูกค้าประเภท ห้างสรรพสินค้าและค้าปลีก อาคารสำนักงาน อสังหาริมทรัพย์ โรงพยาบาล และโรงงานอุตสาหกรรม เป็นต้น โดยปัจจุบันกลุ่มลูกค้าเป้าหมายหลักของบริษัทได้แก่กลุ่มลูกค้าที่มีอัตราการเติบโตและมีการขยายโครงการอย่างต่อเนื่อง ซึ่งได้แก่ ห้างสรรพสินค้าและค้าปลีกที่มีสาขาตามภูมิภาคต่างๆ โดยในปี 2557 - 2559 และงวด 6 เดือนปี 2560 มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 86.96 ร้อยละ 63.21 ร้อยละ 75.53 และร้อยละ 57.20 ของรายได้จากการให้บริการตามลำดับ ซึ่งเป็นการขยายตัวตามภาวะเศรษฐกิจ รวมถึงเป็นธุรกิจที่มีความเข้มแข็งในด้านการเงินและมีความสามารถในการชำระหนี้สูงจึงช่วยลดความเสี่ยงในด้านเครดิตของลูกค้า นอกจากนี้ กลุ่มลูกค้าดังกล่าวยังเป็นกลุ่มลูกค้าที่มีการติดต่อทำธุรกรรมกับบริษัทมานานและมีความไว้วางใจในเรื่องของคุณภาพงานและการส่งมอบงานตามกำหนด และไม่เคยมีปัญหาในการส่งมอบงานล่าช้า เนื่องจากการบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพรวมทั้งระบบการตรวจสอบคุณภาพงานทุกขั้นตอน

**ตารางแสดงสัดส่วนรายได้จากการให้บริการติดตั้งงานระบบไฟฟ้าและเครื่องกลของบริษัทแยกตามประเภทลูกค้า**

ประเภทลูกค้า	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559		งวด 6 เดือนปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ห้างสรรพสินค้าและค้าปลีก	375.01	86.96	290.87	63.21	410.00	75.53	70.64	57.20
อสังหาริมทรัพย์	56.22	13.04	169.30	36.79	132.81	24.47	52.84	42.80
รวม	431.23	100.00	460.16	100.00	542.82	100.00	123.48	100.00

## **ช่องทางการจำหน่าย**

การจำหน่ายสินค้าและบริการของบริษัทส่วนใหญ่เป็นงานโครงการที่มีลักษณะแตกต่างกันไปในแต่ละโครงการ โดยบริษัทจะต้องนำเสนองานโดยตรงให้กับลูกค้าเพื่อรับการพิจารณาเป็นรายๆไป ซึ่งการเข้าร่วมประมูลจะมีลักษณะเป็นการเข้าร่วมประมูลแบบเปิด โดยหน่วยงานที่เป็นเจ้าของโครงการจะทำการเปิดประมูลให้แก่ ผู้สนใจทั่วไป ซึ่งส่วนใหญ่ที่ผ่านมามีผู้เข้าร่วมประมูลเพื่อแข่งขันประมาณ 3 - 4 รายในแต่ละโครงการ ในขณะที่บางกรณีที่เป็นการจัดซื้อจัดจ้างโดยวิธีพิเศษ หน่วยงานที่เป็นเจ้าของโครงการจะทำการส่งจดหมายเชิญเพียงบางบริษัทให้เข้าร่วมประมูล โดยหน่วยงานที่เป็นเจ้าของโครงการจะทำการคัดเลือกบริษัทโดยดูจากความสามารถ ประวัติการขายและบริการ

บริษัทมีสายงานสนับสนุนธุรกิจซึ่งจะทำหน้าที่ในการคัดเลือกโครงการที่น่าสนใจ โดยการติดตามประกาศโครงการประมูลผ่านช่องทางต่างๆ อาทิเช่น เว็บไซต์ ประกาศทางหนังสือพิมพ์ สื่อโทรทัศน์ อีเมลล์เชิญชวนจากลูกค้า โทรศัพท์เพื่อสอบถาม เป็นต้น อีกทั้งการประกวดราคาในบางครั้งจะได้รับการแนะนำผ่านทางฝ่ายบริหาร การแนะนำจากลูกค้าที่เชื่อถือในผลงาน รวมทั้งได้รับการแนะนำจากลูกค้าของบริษัท และพันธมิตรทางการค้า โดยบริษัทยังคงมุ่งมั่นที่จะรักษาคุณภาพและผลงานการก่อสร้างให้ได้ตามมาตรฐานและตรงตามวัตถุประสงค์ของลูกค้าให้ดียิ่งขึ้น รวมทั้งการสร้างความสัมพันธ์ที่ดี การให้คำปรึกษาที่เป็นประโยชน์ ซึ่งมีส่วนสำคัญต่อการตัดสินใจของลูกค้าเป็นอย่างยิ่ง ทั้งนี้ บริษัทให้บริการรับเหมางานระบบไฟฟ้า และระบบเครื่องกล ผ่านช่องทางหลัก ดังนี้

### **1) การประมูลงานจากเจ้าของโครงการ (Project Owner)**

บริษัทมีช่องทางในการติดต่อกับเจ้าของโครงการโดยตรงจากกลุ่มที่มีแผนการขยายการลงทุนเพื่อขยายสาขา ขยายกำลังผลิต และ/หรือ ปรับปรุงโครงการเดิม โดยลูกค้าส่วนใหญ่จะมีความสัมพันธ์ที่ดีกับบริษัท เป็นลูกค้าเดิมที่เคยใช้บริการในโครงการก่อนหน้านี้ ในการคัดเลือกผู้รับเหมานั้น โดยปกติจะผ่านการประมูล ไม่ว่าจะเป็นเจ้าของโครงการพิจารณาจากผลงานที่ผ่านมาและติดต่อมายังบริษัทเพื่อยื่นซองประมูล หรือ เจ้าของโครงการว่าจ้างบริษัทวิศวกรที่ปรึกษาให้เป็นผู้บริหารโครงการ (CM) เพื่อคัดเลือกผู้รับเหมาก็ตาม ซึ่งในปัจจุบันลูกค้าส่วนใหญ่ มาจากการรับงานโดยตรงกับเจ้าของโครงการซึ่งเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ที่มีชื่อเสียง เพื่อลดความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระค่าจ้าง เนื่องจากการรับงานในลักษณะผู้รับเหมาช่วงอาจทำให้บริษัทเผชิญความเสี่ยงจากการผิดนัดชำระหนี้หรือความเสี่ยงจากการต่อรองเพื่อขอชำระเงินไม่เต็มจำนวน ทั้งในส่วนสัญญาหลักและงานเพิ่ม เนื่องจากบริษัทต้องรับความเสี่ยงทั้งจากกรณีที่เจ้าของโครงการผิดนัดชำระกับผู้รับเหมาหลัก และความเสี่ยงจากการที่ผู้รับเหมาหลักผิดนัดชำระกับบริษัท นอกจากนี้ ในกรณีที่ผู้รับเหมางานหลักไม่สามารถทำงานได้ตามกำหนด จนเป็นเหตุให้ถูกปรับล่าช้าจากเจ้าของโครงการ อาจเป็นเหตุให้ทางบริษัทเกิดความเสียหายและถูกปรับตามไปด้วย เป็นต้น

### **2) การประมูลงานในลักษณะของผู้รับเหมาช่วง (Sub-contractor)**

บริษัทใช้ช่องทางดังกล่าวเป็นการเพิ่มช่องทางเข้าหาลูกค้าและช่องทางการจำหน่าย โดยรับงานในลักษณะของผู้รับเหมาช่วง (Sub-contractor) จากผู้รับเหมาโครงการหลัก โดยผู้รับเหมาโครงการหลักจะดำเนินการเข้าประมูลงานโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ โครงการก่อสร้างของภาครัฐ หรือรับเหมาโครงการในลักษณะสัญญาเดียวจากเจ้าของโครงการ ก่อนที่จะทำการแบ่งส่วนงานออกเป็นงานย่อย เพื่อว่าจ้างผู้รับเหมาช่วง (Sub-contractor) เป็นผู้ดำเนินการ

## **การจัดการผลิตภัณฑ์**

### **การสรรหาแรงงาน**

บริษัทมีนโยบายในการจัดหาแรงงานโดยใช้การว่าจ้างผู้รับเหมาจัดหาแรงงานภายนอก (Outsource) โดยแรงงานที่บริษัทว่าจ้าง Outsource ส่วนใหญ่เป็นแรงงานฝีมือที่ใช้ในการวางระบบไฟฟ้า ประปาและสุขาภิบาล อาทิเช่น การเดินสายไฟ การวางท่อประปา เป็นต้น ซึ่งการว่าจ้างแรงงาน Outsource เป็นการบริหารต้นทุนแรงงานเนื่องจากช่วยประหยัดค่าใช้จ่ายมากกว่าเมื่อเทียบกับการจัดตั้งแผนกขึ้นมาใหม่อย่างเต็มรูปแบบ ที่จะต้องเสียทั้งค่าจ้างพนักงาน รวมถึงต้องมีสวัสดิการต่างๆ และบริษัทยังมีวิศวกรและทีมงานควบคุมงานที่เป็นพนักงานประจำของบริษัทที่ผ่านการอบรมและมีใบอนุญาตจากสภาวิศวกร ควบคุมการติดตั้ง นอกจากนี้ งานโครงการของบริษัทส่วนใหญ่จะกระจายอยู่ตามภูมิภาคต่างๆของประเทศทำให้ยากต่อการบริหารจัดการบุคคลากรหากใช้แรงงานที่เป็นพนักงานของบริษัททั้งหมด บริษัทจึงใช้นโยบายการว่าจ้างผู้รับเหมาจัดหาแรงงานภายนอกเพื่อลดปัญหาดังกล่าวได้

### การสั่งซื้อและการควบคุมการเบิกใช้วัสดุและอุปกรณ์

การจัดหาวัสดุและอุปกรณ์ ในแต่ละโครงการจะมีความต้องการที่แตกต่างกันขึ้นอยู่กับความต้องการของลูกค้า โดยลูกค้าจะเป็นผู้กำหนดลักษณะ ประเภทของวัสดุอุปกรณ์ ที่จะนำมาใช้ ดังนั้น บริษัทจึงไม่มีนโยบายในการเก็บวัสดุและอุปกรณ์ไว้เป็นระยะเวลานาน แต่จะใช้วิธีการสั่งซื้อเป็นครั้งๆตามความจำเป็นในการใช้งาน เพื่อบริหารต้นทุนให้มีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ การเก็บวัสดุคงคลังของบริษัทส่วนใหญ่จะเป็นวัสดุหลัก ที่ใช้ตามความจำเป็น อาทิเช่น อุปกรณ์ประกอบท่อ วัสดุและอุปกรณ์พร้อมติดตั้งสำเร็จ เป็นต้น โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อลดระยะเวลาในการผลิต เพื่อความสะดวกรวดเร็วในการติดตั้งแก่ลูกค้าและในช่วงรับประกันสินค้า ทั้งนี้ การจัดซื้อวัสดุอุปกรณ์ของบริษัทจะดำเนินการด้วยการสั่งซื้อจากส่วนกลาง ผ่านแผนกจัดซื้อของบริษัท โดยเจ้าหน้าที่แผนกจัดซื้อจะดำเนินการจัดซื้อตามขั้นตอนภายใต้งบประมาณที่กำหนด โดยจะทำการตรวจสอบราคา ตีราคา จัดทำรายงานสรุปการคัดเลือก และแนบใบเสนอราคาจากผู้ขายหรือผู้ให้บริการอย่างครบถ้วน พร้อมทั้งนำเสนอให้ฝ่ายงานที่ร้องขอเพื่อทำการคัดเลือกและอนุมัติตามลำดับขั้น ทั้งนี้ ฝ่ายบริหารจะมีการประเมินการดำเนินงานและความคุ้มค่าของงบประมาณก่อสร้างอย่างสม่ำเสมอเพื่อลดต้นทุนการสั่งซื้อวัสดุและอุปกรณ์ให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผลสูงสุด

### การแข่งขัน

อุตสาหกรรมธุรกิจรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้าและเครื่องกล และงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภคมีโอกาสเติบโตค่อนข้างสูงตามภาวะเศรษฐกิจที่กำลังฟื้นตัว อย่างไรก็ตามการแข่งขันของธุรกิจก็อยู่ในระดับสูงเช่นกัน เนื่องจากธุรกิจรับเหมาและติดตั้งระบบงานระบบไฟฟ้าและเครื่องกลและงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค มีผู้รับเหมาฯที่มีศักยภาพและมีประสบการณ์ที่แตกต่างกันจำนวนมาก โดยเฉพาะการแข่งขันในงานรับเหมาและติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารที่มีมูลค่าโครงการขนาดเล็กจะมีผู้ประกอบการที่เป็นคู่แข่งจำนวนมากและสภาพการแข่งขันที่สูง เนื่องจากงานในลักษณะดังกล่าวใช้เงินลงทุนเทคโนโลยี ความชำนาญและการบริหารจัดการที่น้อยกว่าเมื่อเทียบกับงานขนาดใหญ่ จึงทำให้อุปสรรคในการเข้าสู่ตลาด (Barriers to entry) ค่อนข้างต่ำ ในขณะที่หากเป็นงานประเภทที่มีขนาดมูลค่าโครงการขนาดกลางถึงขนาดใหญ่ จะมีการแข่งขันที่น้อยกว่าเนื่องจากจำเป็นต้องอาศัยขนาดเงินลงทุน ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญเฉพาะในการก่อสร้าง อย่างไรก็ตามความรุนแรงของการแข่งขันมักจะขึ้นอยู่กับตัวแปรทางเศรษฐกิจเป็นหลัก โดยหากเป็นช่วงที่เศรษฐกิจดี มีปริมาณงานก่อสร้างมากก็มักจะพบว่าการแข่งขันในอุตสาหกรรมอาจไม่รุนแรงมากนัก แต่หากเป็นช่วงที่เศรษฐกิจถดถอย ปริมาณงานก่อสร้างหดตัวลงย่อมมีส่วนผลักดันให้สถานการณ์การแข่งขันเข้มข้นและรุนแรงขึ้นตามมาเพราะจำนวนผู้ประกอบการในตลาดไม่ได้เปลี่ยนแปลงมากนัก

ทั้งนี้ จากฐานข้อมูลของกระทรวงพาณิชย์ มีผู้ประกอบการที่ประกอบธุรกิจที่รับเหมาติดตั้งงานระบบงานระบบไฟฟ้าและเครื่องกลที่มีความสามารถในการแข่งขันและประมุลงานในลักษณะเดียวกับบริษัทที่สำคัญ มีดังต่อไปนี้

ผลการดำเนินงานของผู้ประกอบการที่ประกอบธุรกิจใกล้เคียงกับบริษัทในปี 2559 เรียงตามรายได้

บริษัท	รายได้รวม	สินทรัพย์
	(ล้านบาท)	(ล้านบาท)
1. บริษัท ไทยศิธา (ประเทศไทย) จำกัด	6,137.15	4,849.86
2. บริษัท เพาเวอร์ไลน์เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)	5,392.22	7,345.34
3. บริษัท จาร์ด็น เอ็นจิเนียริง จำกัด	2,379.34	1,044.14
4. บริษัท เดียวสงสีลม จำกัด	2,292.35	2,615.01
5. บริษัท แมคทริค จำกัด (มหาชน)*	1,996.62	1,652.85
6. บริษัท เซ็กโก้ เอ็นจิเนียริง แอนด์ คอนสตรัคชั่น จำกัด	1,932.99	1,312.84
7. บริษัท วินเทจ วิศวกรรม จำกัด (มหาชน)	1,659.89	3,633.71
8. บริษัท เฟิร์ส เทคโนโลยี จำกัด*	1,534.17	801.94
9. บริษัท ษญา วิศวกรรม จำกัด	1,284.34	1,005.86
10. บริษัท เอ็ม อี ซี ที จำกัด	1,161.37	834.88
11. บริษัท พรอสเพอร์ เอ็นจิเนียริง จำกัด	808.08	428.77

บริษัท	รายได้รวม	สินทรัพย์
	(ล้านบาท)	(ล้านบาท)
12. บริษัท ซีดี เพาเวอร์ จำกัด	743.78	583.18
13. บริษัท พาส 409 เอ็นจิเนียริง จำกัด	730.69	286.57
14. บริษัท อีเอ็มซี จำกัด (มหาชน)	678.89	3,096.61
15. บริษัท แสงประดิษฐ์ เอ็นจิเนียริง จำกัด	630.38	272.51
16. บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)	545.45	403.39
17. บริษัท 139 เอ็นจิเนียริง จำกัด	377.66	284.14
18. บริษัท คิว แพลน จำกัด	191.63	99.61
19. บริษัท เอ็ม แอนด์ อี เอเชีย จำกัด	137.34	119.12
20. บริษัท อี.เอ็ม.เทค วิศวกรรม (ประเทศไทย) จำกัด	86.42	141.63

ที่มา : Business Online (BOL) / กระทรวงพาณิชย์

\* งบการเงินปี 2558 เนื่องจากยังไม่ปรากฏรายการงบการเงินในฐานข้อมูลกระทรวงพาณิชย์

**ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม** -ไม่มี-

### **สรุปสาระสำคัญของสัญญา**

#### **สัญญากู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินในประเทศแห่งหนึ่ง**

ความสัมพันธ์ของคู่สัญญา	ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัท
วงเงินกู้ยืม	จำนวน 200,000,000 บาท
ประเภทเงินกู้ยืม	วงเงินหนังสือค้ำประกัน (L/G)
วันที่ทำสัญญา	3 กุมภาพันธ์ 2558
ค่าธรรมเนียม	- เพื่อค้ำประกันการรับเงินล่วงหน้าคิดค่าธรรมเนียมร้อยละ 1.50 ต่อปี - เพื่อค้ำประกันการประมูลงาน การปฏิบัติตามสัญญาและผลงานคิดค่าธรรมเนียม 1% ต่อปี
ข้อกำหนด	ทบทวนวงเงินทุก 1 ปี โดย ณ 30 มิถุนายน 2560 บริษัทยังคงได้รับวงเงินกู้ยืมดังกล่าว
การค้ำประกัน	ค้ำประกันโดยบุคคลซึ่งได้แก่ นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์และนายทศพร จิตตวีระซึ่งเป็นคณะกรรมการของบริษัทและค้ำประกันด้วยทรัพย์สินซึ่งได้แก่ โฉนดที่ดินเลขที่ 6510 พร้อมสิ่งปลูกสร้าง ตั้งอยู่เลขที่ 31/4 หมู่ที่ 2 ถนนประชาอุทิศ ตำบลบางใหญ่ อำเภอบางใหญ่ จังหวัดนนทบุรี

#### **สัญญากู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินในประเทศแห่งหนึ่ง**

ความสัมพันธ์ของคู่สัญญา	ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัท
วงเงินกู้ยืม	จำนวน 2,000,000 บาท
ประเภทเงินกู้ยืม	วงเงินกู้เบิกเงินมีบัญชี (O/D)
วันที่ทำสัญญา	3 กุมภาพันธ์ 2558
อัตราดอกเบี้ยเงินกู้	อัตราดอกเบี้ยเงินให้กู้ยืมขั้นต่ำของธนาคาร (MOR)
ข้อกำหนด	ทบทวนวงเงินทุก 1 ปี โดย ณ 30 มิถุนายน 2560 บริษัทยังคงได้รับวงเงินกู้ยืมดังกล่าว
การค้ำประกัน	ค้ำประกันโดยบุคคลซึ่งได้แก่ นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์และนายทศพร จิตตวีระซึ่งเป็นคณะกรรมการของบริษัทและค้ำประกันด้วยทรัพย์สินซึ่งได้แก่ โฉนดที่ดินเลขที่ 6510 พร้อมสิ่งปลูกสร้าง ตั้งอยู่เลขที่ 31/4 หมู่ที่ 2 ถนนประชาอุทิศ ตำบลบางใหญ่ อำเภอบางใหญ่ จังหวัดนนทบุรี

**สัญญาจ้างเหมาก่อสร้าง**

คู่สัญญา	ผู้ว่าจ้าง : บริษัทผู้ว่าจ้าง ผู้รับจ้าง : บริษัท
เงื่อนไขที่สำคัญของสัญญา	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ผู้ว่าจ้างตกลงจ้างและผู้รับจ้างตกลงรับจ้างก่อสร้างงานติดตั้งระบบวิศวกรรมระบบประกอบอาคารโครงการที่กำหนดตามรูปแบบแผนผังก่อสร้างและรายการประกอบตามแนบท้ายสัญญาตามระยะเวลาที่กำหนด</li> <li>- ผู้ว่าจ้างตกลงจ่ายค่าจ้างตามสัญญาโดยเป็นราคาที่รวมค่าวัสดุ อุปกรณ์ สัมภาระในการทำงาน ค่าดำเนินการ ค่าไร ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง ค่าประสานงาน และค่าใช้จ่ายต่างๆรวมทั้งภาษีทุกประเภท แต่ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม</li> <li>- ในกรณีที่เกิดเหตุสุดวิสัยจากภัยธรรมชาติ หรือต้องรอขอใบอนุญาตทางราชการ ซึ่งทำให้ไม่สามารถดำเนินการต่อไปได้ ผู้ว่าจ้างยินยอมให้ผู้รับจ้าง ขยายระยะเวลาในการทำงานออกไปเท่ากับช่วงระยะเวลาที่ไม่สามารถดำเนินการได้</li> <li>- เมื่องานเสร็จเรียบร้อยและภายในระยะเวลาที่กำหนดในสัญญา ในกรณีที่ถ้ามีเหตุชำรุดเสียหายเกิดขึ้นแก่งานจ้าง ซึ่งเกิดจากความบกพร่องของผู้รับจ้าง ผู้รับจ้างจะรับทำการแก้ไขให้เป็นที่เรียบร้อย โดยไม่คิดค่าใช้จ่ายจากผู้ว่าจ้าง</li> <li>- ผู้รับจ้างตกลงที่จะให้การรับประกันแก่ผู้ว่าจ้าง โดยมอบหนังสือรับประกันของธนาคารเพื่อค้ำประกันการปฏิบัติงานและประกันผลงาน</li> </ul>
อายุสัญญา	ประมาณ 4 เดือน ถึง 3 ปี ขึ้นอยู่กับลักษณะงาน
การยกเลิกสัญญา	ถ้าผู้รับจ้างไม่สามารถจะทำงานให้เสร็จสมบูรณ์ภายในระยะเวลาที่กำหนดหรือทำผิดสัญญาข้อใดข้อหนึ่ง ผู้ว่าจ้างมีสิทธิที่จะบอกเลิกสัญญาได้ โดยผู้รับจ้างต้องชดเชยค่าเสียหายเป็นรายวันร้อยละ 0.1% ของสัญญาแต่ไม่เกิน 20% ของราคาตามสัญญา จนกว่างานจะแล้วเสร็จโดยการกระทำของผู้รับจ้างหรือผู้รับจ้างคนใหม่ และผู้รับจ้างต้องชดเชยค่าใช้จ่ายสำหรับบริษัทที่ปรึกษาควบคุมงานตามอัตราที่บริษัทที่ปรึกษากำหนด

**สัญญาจ้างผู้รับเหมาช่าง**

คู่สัญญา	ผู้ว่าจ้าง : บริษัท ผู้รับจ้าง : บุคคล/ ห้างหุ้นส่วน/บริษัท
เงื่อนไขที่สำคัญของสัญญา	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ผู้ว่าจ้างตกลงจ้างและผู้รับจ้างตกลงรับจ้างทำงานตามเอกสารแนบหรือตามแบบที่ผู้ว่าจ้างกำหนด</li> <li>- ผู้ว่าจ้างตกลงจ่ายค่าตอบแทนแก่ผู้รับจ้างในอัตราค่าตอบแทนที่กำหนดโดยยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มโดยผู้รับจ้างต้องถูกหักภาษี ณ ที่จ่ายในอัตราตามที่กฎหมายกำหนด</li> <li>- ผู้รับจ้างต้องปฏิบัติตามประกาศ คำสั่งของผู้ว่าจ้างหรือตัวแทนผู้ว่าจ้างและปฏิบัติตามระเบียบหรือข้อบังคับในการทำงานของผู้ว่าจ้างโดยเคร่งครัด หากฝ่าฝืน หรือไม่ปฏิบัติตามผู้ว่าจ้างจะพิจารณาดำเนินการลงโทษทางวินัยแก่ผู้รับจ้างตามข้อบังคับทันที</li> <li>- หากผู้รับจ้างไม่ปฏิบัติตามเงื่อนไขข้อใดข้อหนึ่งทางผู้ว่าจ้างมีสิทธิที่จะไม่จ่ายค่าตอบแทนให้แก่ผู้รับจ้าง โดยผู้รับจ้างไม่มีสิทธิ์เรียกร้องใดๆ</li> <li>- ผู้รับจ้างต้องปฏิบัติงานโดยคำนึงถึงระยะเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ต้องทำงานให้เสร็จลุล่วงตามหมายกำหนดการ ต้องจัดกำลังคนให้เหมาะสมกับงาน หากไม่สามารถเพิ่มจำนวนคนได้ ทางผู้ว่าจ้าง สามารถนำผู้รับเหมารายอื่นมาช่วยได้ โดยกำหนดราคาจ้างตามอัตราที่เป็นธรรมกับทั้งสองฝ่าย</li> </ul>

**การประกันภัยธุรกิจและทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ**

คู่สัญญา	ระยะเวลาเอาประกัน	ประเภทสัญญา	ทุนประกัน (ล้านบาท)	ผู้รับผลประโยชน์
บริษัทซันบี สามัคคีประกันภัย จำกัด (มหาชน)	9 ก.พ. 60 – 9 ก.พ. 61	ประกันภัยความเสียหายต่อสิ่งปลูก สร้างซึ่งประกอบด้วย อาคารสำนักงาน อาคารเก็บสินค้าและบ้านพักพนักงาน (ไม่รวมรากฐาน)	10.01	สถาบันการเงิน แห่งหนึ่ง ตาม ภาวะผูกพัน

**การประกันภัยความเสี่ยงภัยทุกชนิดสำหรับผู้รับเหมางานระหว่างก่อสร้าง**

คู่สัญญา	ระยะเวลาเอา ประกัน	ประเภทสัญญา	ทุนประกัน (ล้านบาท)	ผู้รับผลประโยชน์	โครงการ
บริษัท กรุงเทพ ประกันภัย จำกัด (มหาชน)	9 พ.ค. – 27 ก.ย. 60	ประกันภัยความ เสี่ยงภัยทุกชนิด สำหรับผู้รับเหมา (CAR)	62.90	บริษัท เมกาโฮม เซ็นเตอร์ จำกัด ในฐานะ ผู้ว่าจ้าง และ/หรือ บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้รับเหมาหลัก และ/ หรือผู้รับเหมาช่วงอื่นๆ	เมกาโฮม สาขา เชียงราย
	7 ก.ค. – 7 ก.ย. 60	ประกันภัยความ เสี่ยงภัยทุกชนิด สำหรับผู้รับเหมา (CAR)	12.50	บริษัท เจ เอ เอส แอสเซ็ท จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้ว่าจ้าง และ/หรือ บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) ในฐานะ ผู้รับเหมาหลัก และ/หรือผู้รับเหมาช่วงอื่นๆ	ศูนย์การค้า The Jas Ramintra

**การศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการ** -ไม่มี-

**การให้ความช่วยเหลือด้านเทคนิคและการจัดการ** -ไม่มี-

**โครงการดำเนินงานในอนาคต**

บริษัทมีแผนงานที่จะลงทุนก่อสร้างอาคารสำนักงานแห่งใหม่และก่อสร้างศูนย์ฝึกอบรมพนักงาน เพื่อเพิ่มศักยภาพและความสามารถในการรับงาน ทักษะความชำนาญทางด้านวิศวกรรม และทักษะในการให้บริการ เพื่อให้บุคลากรของบริษัทสามารถปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยเฉพาะการพัฒนาศักยภาพของพนักงานฝ่ายปฏิบัติการให้มีทักษะความสามารถทั้งด้านวิศวกรรม และด้านการให้บริการ ซึ่งเป็นหัวใจของการดำเนินธุรกิจ ซึ่งบริษัทคาดว่าจะนำเงินที่ได้จากการระดมทุนในครั้งนี้นำมาใช้ลงทุนก่อสร้างอาคารสำนักงานและศูนย์อบรมความสูง 8 ชั้น มูลค่าประมาณ 80,000,000 บาท โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. เพื่อใช้เป็นอาคารสำนักงานที่เหมาะสมกับการทำงานของพนักงาน 300 คน เพื่อรองรับการขยายตัวของบุคลากรบริษัทในอนาคต
2. เพื่อใช้เป็นอาคารศูนย์การฝึกอบรมและจัดประชุมภายในบริษัท ที่มีอุปกรณ์ในการจัดการอบรมที่เหมาะสม โดยประกอบด้วย ห้องประชุมขนาดใหญ่ซึ่งมีความจุขนาด 50 ที่นั่ง, ห้องประชุมขนาดกลางที่มีความจุประมาณ 30 ที่นั่ง, ห้องเรียนรู้และปฏิบัติการ (Workshop) สำหรับฝ่ายก่อสร้าง



**รายการระหว่างกันที่สำคัญ**

ความสัมพันธ์ระหว่างบริษัทและบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งของบริษัทที่มีรายการระหว่างกันในงวดปี 2559 และงวด 6 เดือนปี 2560 สามารถสรุปได้ ดังนี้

บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์
บริษัท อีโคโน ซัพพลาย จำกัด ("ECS")	<ul style="list-style-type: none"><li>เป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกับบริษัท โดย ณ วันที่ 1 เมษายน 2560 มีผู้ถือหุ้นใหญ่ ประกอบด้วย นายทศพร จิตตวีระ ร้อยละ 25.00 นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์ ร้อยละ 25.00 นายอภิรัช เมืองเกษม ร้อยละ 25.00 นางสุลย์ เลิศศุภกุล ร้อยละ 25.00 ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ กลุ่มเดียวกับบริษัท</li><li>นายทศพร จิตตวีระ นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์ นายอภิรัช เมืองเกษม และ นางสุลย์ เลิศศุภกุล เป็นกรรมการ โดยกรรมการผู้มีอำนาจลงนาม ได้แก่ กรรมการสองคนลงลายมือชื่อร่วมกันและประทับตราสำคัญของบริษัท</li><li>บริษัท อีโคโน ซัพพลาย จำกัด ได้ดำเนินการเลิกกิจการเสร็จสิ้นในเดือนมีนาคม 2559 และอยู่ระหว่างรอชำระบัญชี</li></ul>
นายทศพร จิตตวีระ	<ul style="list-style-type: none"><li>เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทโดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560 กลุ่มของนายทศพร จิตตวีระ ถือหุ้นร้อยละ 25.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว</li><li>เป็นกรรมการของบริษัท</li></ul>
นายอภิรัช เมืองเกษม	<ul style="list-style-type: none"><li>เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทโดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560 กลุ่มของนายอภิรัช เมืองเกษม ถือหุ้นร้อยละ 25.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว</li><li>เป็นกรรมการของบริษัท</li></ul>
นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์	<ul style="list-style-type: none"><li>เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทโดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560 กลุ่มของนายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์ ถือหุ้นร้อยละ 25.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว</li><li>เป็นกรรมการของบริษัท</li></ul>
น.ส.ลักษมี เลิศศุภกุล	<ul style="list-style-type: none"><li>นางสุลย์ เลิศศุภกุล ซึ่งเป็นมารดาของ น.ส.ลักษมี เลิศศุภกุล เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทโดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560 ถือหุ้นร้อยละ 25.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว</li><li>เป็นกรรมการของบริษัท</li><li>เป็นบุตรของนางสุลย์ เลิศศุภกุล</li></ul>

รายการระหว่างกันที่สำคัญของบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งในงวดปี 2559 และงวด 6 เดือนปี 2560 มีรายละเอียดได้ดังนี้

• รายการเงินที่รองจ่ายแก่ผู้ถือหุ้น/กรรมการ

บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะของรายการ	มูลค่ารายการ (ล้านบาท)		ความจำเป็นและสมเหตุสมผล	ความเห็นของกรรมการตรวจสอบ
		ปี 2559	งวด 6 เดือนปี 2560		
นายทศพร จิตตวีระ	<b>เจ้านี้เงินที่รองจ่าย</b> ณ สิ้นงวด บริษัทค้างชำระแก่นายทศพร จิตตวีระ	0.005	0.004	ณ สิ้นปี 2559 และสิ้นไตรมาส 2/2560 บริษัทค้างเงินที่รองจ่ายแก่นายทศพร จิตตวีระ 5,350 บาทและ 4,310 บาท ตามลำดับ ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่นายทศพร จิตตวีระสำรองจ่ายเพื่อในการดำเนินธุรกิจ อาทิเช่น ค่าน้ำมันรถยนต์ เป็นต้น	ที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2560 เมื่อวันที่ 17 กุมภาพันธ์ 2560 และที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 3/2560 เมื่อวันที่ 1 สิงหาคม 2560 คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณารับทราบรายการที่เกิดขึ้นระหว่างบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ดังกล่าว ซึ่งรายการเงินที่รองจ่ายเป็นลักษณะปกติของการดำเนินธุรกิจของบริษัทและเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัทเป็นสำคัญ
นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์	<b>เจ้านี้เงินที่รองจ่าย</b> ณ สิ้นงวด บริษัทค้างชำระแก่นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์	0.002	0.003	ณ สิ้นปี 2559 และสิ้นไตรมาส 2/2560 บริษัทค้างเงินที่รองจ่ายแก่นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์ จำนวนรวม 2,410 บาทและ 3,200 บาท ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่นายประสิทธิ์ ทัศนสุกาญจน์ สำรองจ่ายเพื่อในการดำเนินธุรกิจให้แก่บริษัท อาทิเช่น ค่าน้ำมันรถยนต์ เป็นต้น	
น.ส.ลักษมี เลิศศุภกุล	<b>เจ้านี้เงินที่รองจ่าย</b> ณ สิ้นงวด บริษัทค้างชำระแก่น.ส.ลักษมี เลิศศุภกุล	0.003	0.003	ณ สิ้นปี 2559 และสิ้นไตรมาส 2/2560 บริษัทค้างเงินที่รองจ่ายแก่น.ส.ลักษมี เลิศศุภกุลจำนวนรวม 3,140 บาทและ 2,580 บาท ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่น.ส.ลักษมี เลิศศุภกุลสำรองจ่ายเพื่อในการดำเนินธุรกิจให้แก่บริษัท อาทิเช่น ค่าน้ำมันรถยนต์ เป็นต้น	
นายอภิรัช เมืองเกษม	<b>เจ้านี้เงินที่รองจ่าย</b> ณ สิ้นงวด บริษัทค้างชำระแก่นายอภิรัช เมืองเกษม	0.006	0.005	ณ สิ้นปี 2559 และสิ้นไตรมาส 2/2560 บริษัทค้างเงินที่รองจ่ายแก่นายอภิรัช เมืองเกษมจำนวนรวม 6,245 บาทและ 4,500 บาท ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่นายอภิรัช เมืองเกษมสำรองจ่ายเพื่อในการดำเนินธุรกิจให้แก่บริษัท อาทิเช่น ค่าน้ำมันรถยนต์ เป็นต้น	

• รายการค้ำประกันเงินกู้ยืม

บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะของรายการ	มูลค่ารายการ (ล้านบาท)		ความจำเป็นและสมเหตุสมผล	ความเห็นของกรรมการตรวจสอบ
		2559	ณ 30 มิ.ย. 2560		
1) นายทศพร จิตตวีระ	เป็นผู้ค้ำประกันเงินกู้ยืมกับสถาบันการเงิน วงเงินรวมทั้งสิ้น 202 ล้านบาท ประกอบด้วย 1. เงินเบิกเกินบัญชี วงเงินรวม 2 ล้านบาท	-	-	การค้ำประกันเงินกู้ยืมกับสถาบันการเงินดังกล่าวเป็นการค้ำประกันร่วมกับที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างของบริษัท และค้ำประกันส่วนตัวของกรรมการ ซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขและสัญญาที่ทำกับสถาบันการเงินเพื่อใช้เป็นวงเงินสำหรับการประกอบธุรกิจของบริษัท โดยมีวงเงินรวมทั้งสิ้น 202 ล้านบาท ประกอบด้วย 1. เงินเบิกเกินบัญชี วงเงินรวม 2 ล้านบาท 2. เงินหนังสือค้ำประกันธนาคาร วงเงิน 200 ล้านบาท โดยมีนายประสิทธิ์ ทัศนสกุลญจน์และนายทศพร จิตตวีระ เป็นผู้ค้ำประกัน	ที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 29 กุมภาพันธ์ 2559 คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณารับทราบรายการที่เกิดขึ้นระหว่างบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ดังกล่าว ซึ่งรายการดังกล่าวเป็นรายการที่มีความจำเป็นและสมเหตุสมผล เนื่องจากเป็นเงื่อนไขการกู้ยืมเงินของสถาบันการเงิน เพื่อใช้สำหรับการดำเนินธุรกิจอันก่อให้เกิดประโยชน์ต่อบริษัท โดยไม่มีการคิดค่าธรรมเนียมค้ำประกันเงินกู้ยืม ทั้งนี้ ในอนาคต หากบริษัทมีความจำเป็นในการทำรายการประเภทนี้เพิ่มเติม บริษัทจะดำเนินการอย่างยุติธรรม และขอความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบ ซึ่งนายทศพร จิตตวีระและนายประสิทธิ์ ทัศนสกุลญจน์ มีนโยบายให้การสนับสนุนการค้ำประกันเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินของบริษัท โดยไม่คิดค่าธรรมเนียม
2) นายประสิทธิ์ ทัศนสกุลญจน์	2. เงินหนังสือค้ำประกันธนาคาร วงเงิน 200 ล้านบาท				

## **ภาวะผูกพัน**

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560 บริษัทมีภาวะผูกพันและหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น ดังนี้

1. หนังสือค้ำประกันที่ออกโดยธนาคารเพื่อใช้ในการค้ำประกันสินค้าและผลงานตามสัญญาว่าจ้างงาน จำนวน 26.07 ล้านบาท
2. ภาวะผูกพันที่ต้องจ่ายตามสัญญา มีดังต่อไปนี้
  - 2.1. สัญญาจ้างที่ปรึกษาทางการเงินและกฎหมาย จำนวนเงิน 1.04 ล้านบาท
  - 2.2. สัญญาเช่าและบริการ อัตราค่าเช่าและบริการเดือนละ 0.02 ล้านบาท
  - 2.3. สัญญาว่าจ้างรักษาความปลอดภัยเดือนละ 0.04 ล้านบาท
  - 2.4. สัญญาบริการด้านโฆษณาประชาสัมพันธ์ จำนวนเงิน 0.63 ล้านบาท

## **ปัจจัยเสี่ยง**

### **ความเสี่ยงด้านการแข่งขันและความต่อเนื่องของรายได้**

เนื่องจากลักษณะโดยทั่วไปของธุรกิจรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้า เครื่องกล และงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค จะมีขอบเขตการให้บริการตามระยะเวลาที่กำหนดในสัญญาบริการซึ่งมีความแตกต่างจากธุรกิจให้บริการประเภทอื่นที่จะรับรู้รายได้จากการให้บริการต่อเนื่อง โดยในกรณีของสัญญาบริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารประเภทห้างสรรพสินค้าและค้าปลีกจะมีระยะเวลาการให้บริการเฉลี่ยประมาณ 4-8 เดือน ในขณะที่การให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารประเภทอสังหาริมทรัพย์ประเภทคอนโดมิเนียม จะมีระยะเวลาการให้บริการเฉลี่ย 1-2 ปี จึงทำให้บริษัทมีความเสี่ยงด้านความต่อเนื่องของรายได้ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถประมูลงานใหม่ได้ตามแผนงานที่วางไว้

บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าวข้างต้น จึงได้กำหนดแผนในการป้องกันความเสี่ยงดังกล่าว ซึ่งได้แก่ 1.การกระจายกลุ่มลูกค้าและประเภทธุรกิจของลูกค้า โดยบริษัทมีนโยบายที่จะขยายฐานลูกค้าใหม่ที่มีความต้องการก่อสร้างงานระบบเพื่อป้องกันความเสี่ยงของรายได้ที่ไม่ต่อเนื่องอันเกิดจากปัจจัยภายนอกและภายในของลูกค้าเองโดยฝ่ายบริหารได้ดำเนินการติดตามการประกวดราคาและศึกษาราคาข้อมูลต้นทุนเพื่อเปรียบเทียบโครงการใหม่อย่างสม่ำเสมอ 2.บริษัทมีการรักษาคุณภาพของงานและการให้บริการแก่ลูกค้า ทั้งในด้านความถูกต้องตามหลักวิศวกรรม ความคุ้มค่า ตรงเวลา พร้อมทั้งรับประกันผลงานก่อสร้างซึ่งโดยปกติจะมีระยะเวลาประกันเฉลี่ยประมาณ 1-2 ปี เพื่อสร้างความพึงพอใจและความไว้วางใจจากลูกค้า 3.บริษัทมีการศึกษาและจัดทำงบประมาณต้นทุนค่าใช้จ่ายในแต่ละโครงการ(Project Budgeting) ทำให้บริษัทสามารถประเมินค่าใช้จ่าย พร้อมทั้งวางแผนการดำเนินงาน ซึ่งทำให้บริษัทนำข้อมูลจากโครงการก่อนหน้าไปวิเคราะห์และวางแผนการให้บริการสำหรับโครงการใหม่ๆได้อย่างเหมาะสม

### **ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาวัสดุและอุปกรณ์ที่ใช้ในการติดตั้ง**

ความผันผวนของราคาวัสดุอุปกรณ์และอุปกรณ์ เป็นอีกปัจจัยที่ส่งกระทบโดยตรงต่อต้นทุนโครงการ เนื่องจากรูปแบบในการให้บริการรับเหมาและติดตั้งงานระบบวิศวกรรมของบริษัท เป็นการให้บริการติดตั้งพร้อมกับจัดหาวัสดุและอุปกรณ์เพื่อใช้ในการให้บริการ โดยวัสดุและอุปกรณ์หลักที่ใช้ในการติดตั้ง ได้แก่ สายไฟ ท่อไฟฟ้าและท่อประปา คิดเป็นสัดส่วนเฉลี่ยประมาณร้อยละ 27.81 ของต้นทุนสินค้ารวมในปี 2557 – 2559 และ งวด 6 เดือน ปี 2560 ดังนั้น ในกรณีที่บริษัทไม่ได้จัดซื้อวัสดุและอุปกรณ์ดังกล่าวล่วงหน้าและราคาวัสดุและอุปกรณ์ดังกล่าวปรับตัวสูงขึ้นจึงอาจส่งผลกระทบต่อการควบคุมต้นทุนให้ไม่เป็นไปตามที่บริษัทคำนวณไว้ ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทให้เกิดความผันผวน เนื่องจากความผันผวนของราคาต้นทุนวัสดุดังกล่าวไม่สามารถเรียกชำระเพิ่มเติมจากผู้ว่าจ้างได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทมีแนวทางในการลดความเสี่ยงดังกล่าว โดยในช่วงก่อนที่จะมีการประเมินราคาการให้บริการเพื่อใช้ในการประเมินนั้น บริษัทจะดำเนินการเจรจากับคู่ค้าของบริษัทที่ร่วมงานกันมาหลายโครงการ ให้เสนอราคาและยื่นราคาตลอดช่วงระยะเวลาก่อสร้าง และบริษัทจะใช้ราคาภายใต้เงื่อนไขดังกล่าวในการคำนวณต้นทุนเพื่อใช้ในการประมูลงาน ตลอดจนวางแผนกำหนดราคาวัสดุไว้ล่วงหน้า การประมาณการเพื่อค่าความผันผวนที่อาจเกิดขึ้นในระหว่างการดำเนินงานจัดซื้อ นอกจากนี้ บริษัทยังทำการป้องกันความเสี่ยงจากการปรับตัวของราคาวัสดุดังกล่าวโดยการออกใบสั่งซื้อล่วงหน้าแก่คู่ค้า จึงทำให้ในอดีตที่ผ่านมา บริษัทไม่ได้รับผลกระทบจากการปรับตัวของราคาวัสดุและอุปกรณ์ดังกล่าวมากนัก

### **ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้าราย**

ในปี 2559 และงวด 6 เดือนปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการออกแบบและติดตั้งงานระบบวิศวกรรมให้แก่บริษัท โสม โปรตัส เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) เป็นสัดส่วนสูงสุดโดยมีรายได้จำนวน 195.47 ล้านบาทและ 20.06 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 36.01 และร้อยละ 16.71 บริษัท เมกาโสม เซ็นเตอร์ จำกัด มีรายได้จำนวน 214.36 ล้านบาทและ 47.13 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 39.49 และร้อยละ 39.26 ของรายได้จากการให้บริการตามลำดับ โดยบริษัท เมกาโสม เซ็นเตอร์ จำกัด มีสถานะเป็นบริษัทย่อยของบริษัท โสม โปรตัส เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) ดังนั้น บริษัทจึงมีความเสี่ยงหากต้องสูญเสียลูกค้าดังกล่าวไป ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ โดยลูกค้าดังกล่าวไม่มีความสัมพันธ์ในฐานะที่เป็นกรรมการและ/หรือผู้บริหาร ผู้มีอำนาจควบคุมรวมทั้งผู้ที่เกี่ยวข้องของบุคคลดังกล่าวของบริษัท

ทั้งนี้ สาเหตุหลักที่บริษัทมีรายได้จากการให้บริการแก่ลูกค้ากลุ่มดังกล่าวสูง เนื่องจากเกิดจากนโยบายของบริษัทที่จะพิจารณาเลือกรับงานจากโครงการที่บริษัทมีความชำนาญและประสบการณ์ในการทำงานเป็นกลุ่มแรก (First tier) หลังจากนั้นจึงจะพิจารณาเลือกรับงานจากลูกค้าในกลุ่มอื่นตามมา (Second Tier) ซึ่งในการดำเนินธุรกิจที่ผ่านมา บริษัทได้สร้างมูลค่าเพิ่มและคุณภาพการให้บริการให้กับลูกค้า อาทิเช่น การส่งมอบงานที่มีคุณภาพและตรงต่อเวลา การเสนอราคาประมูลที่สมเหตุสมผลซึ่งเป็นผลมาจากการบริหารจัดการโครงการของบริษัท ตลอดจนรับประกันผลงานก่อสร้าง เป็นต้น จึงเป็นสาเหตุที่ลูกค้าดังกล่าวใช้บริการของบริษัทอย่างต่อเนื่อง

### **ความเสี่ยงจากการขาดแคลนแรงงาน**

เนื่องจากธุรกิจการให้บริการรับเหมาและติดตั้งงานระบบวิศวกรรม เป็นธุรกิจที่ต้องใช้แรงงานฝีมือเป็นจำนวนมากธุรกิจหนึ่งซึ่งแตกต่างจากแรงงานก่อสร้างทั่วไป และในอดีตที่ผ่านมาบริษัทมีได้จ้างแรงงานประจำเพื่อบริหารต้นทุนแต่จะใช้การดำเนินงานในลักษณะการว่าจ้างผู้รับเหมาช่วงเพื่อจัดหาแรงงานให้แก่บริษัทเมื่อได้รับงานประมูล ดังนั้นในกรณีที่มีการขยายตัวทางเศรษฐกิจและมีการขยายตัวทางอุตสาหกรรมติดตั้งงานระบบวิศวกรรมเกิดขึ้น อาจก่อให้เกิดปัญหาการแย่งชิงแรงงานหรือการขาดแคลนแรงงาน โดยเฉพาะแรงงานฝีมือที่หายากขึ้นทำให้ค่าจ้างแรงงานอาจปรับตัวสูงขึ้นได้ ในขณะที่ พ.ร.ก.การบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว พ.ศ.2560 จะมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2561 ภายหลังจากมาตรการชั่วคราวเพื่อแก้ไขข้อขัดข้องในการบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าวของ ค.ส.ช.สิ้นสุดลง อาจส่งผลกระทบต่อบริษัทเผชิญข้อจำกัดในกรณีที่อาจจำเป็นต้องใช้แรงงานต่างด้าวเพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทตระหนักถึงปัญหาดังกล่าว ดังนั้น ก่อนที่จะประมูลและรับงานทุกครั้ง บริษัทจะมีการวางแผนงานก่อสร้างและคำนวณผลกระทบในด้านต้นทุนจากการดำเนินงานเพื่อชดเชยในช่วงเวลาที่ขาดแคลนแรงงาน รวมไปถึงในราคาประมูลรวมถึงการวางแผนการจัดหาแรงงานให้เหมาะสมกับพื้นที่ที่ให้บริการ การวางแผนการก่อสร้างให้เหมาะสมหรือเร็วกว่าช่วงเวลาส่งมอบงานเพื่อบริหารต้นทุนแรงงาน นอกจากนี้ บริษัทยังกำหนดแนวทางในการลดความเสี่ยงทางด้านขาดแคลนแรงงาน โดยการเพิ่มจำนวนการว่าจ้างผู้รับเหมาช่วงให้เพียงพอต่อปริมาณงานที่มีอยู่ เป็นต้น นอกจากนี้ การว่าจ้างงานผู้รับเหมาช่วงของบริษัท ณ ปัจจุบันก็ได้ทำการว่าจ้างแรงงานต่างด้าวแต่อย่างไร ดังนั้น จึงทำให้บริษัทคาดว่าจะไม่ได้รับผลกระทบจาก ประกาศใช้ พ.ร.ก.การบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว พ.ศ.2560 ดังกล่าว

### **การเปลี่ยนแปลงนโยบายหรือการเปลี่ยนแปลงกฎระเบียบจากภาครัฐ**

การเปลี่ยนแปลงนโยบายหรือการเปลี่ยนแปลงกฎระเบียบจากภาครัฐ ถือเป็นอีกปัจจัยหนึ่งซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท อาทิเช่น การเปลี่ยนแปลงกฎระเบียบที่เกี่ยวข้องกับใบอนุญาตสิ่งแวดล้อมที่อาจส่งผลกระทบต่อการออกใบอนุญาตก่อสร้างและทำให้การให้บริการรับเหมาและติดตั้งงานระบบวิศวกรรมประกอบอาคารล่าช้ากว่าแผนงานที่วางไว้ , การกำหนดนโยบายในการจัดสรรเงินทุนและงบประมาณในการก่อสร้างจากภาครัฐซึ่งถือเป็นปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อก่อสร้างหรือขยายสาขาของห้างสรรพสินค้าและคอนโดมิเนียมซึ่งถือเป็นกลุ่มลูกค้าหลักของบริษัท , การประกาศใช้ พ.ร.ก.การบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว พ.ศ.2560 ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อการจัดหาแรงงานของบริษัท , การกำหนดอัตราค่าแรงขั้นต่ำที่อาจส่งผลกระทบต่อต้นทุนด้านแรงงานของบริษัท เป็นต้น ดังนั้น หากบริษัทขาดการพิจารณา ทบทวนและมาตรการป้องกันต่อปัจจัยดังกล่าว จึงอาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัททั้งในแง่ของรายได้และต้นทุนจากการดำเนินงานให้เปลี่ยนแปลงไปจากแผนงานที่บริษัทกำหนดไว้

ทั้งนี้ บริษัทได้ตระหนักถึงปัจจัยดังกล่าว โดยฝ่ายบริหารได้มอบหมายให้สายงานสนับสนุนธุรกิจทำหน้าที่ในการติดตามการเปลี่ยนแปลงด้านกฎระเบียบจากภาครัฐ เพื่อรายงานต่อฝ่ายบริหารอย่างต่อเนื่องและหากมีการเปลี่ยนแปลงที่อาจส่งผลกระทบต่อการทำงานของบริษัทจะต้องมีการประชุมเพื่อหาแนวทางในการแก้ไขอย่างเร่งด่วน พร้อมทั้งแจ้งไปยังผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องเพื่อรับมือกับการเปลี่ยนแปลงที่อาจจะเกิดขึ้น อาทิเช่น ผู้บริหารของบริษัทยังมีการจัดประชุมติดตามความคืบหน้าของโครงการเป็นประจำทุกเดือนเพื่อให้ผู้จัดการโครงการรายงานปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างทันท่วงทีพร้อมทั้งได้รับคำแนะนำจากผู้บริหารเพื่อแก้ไขปัญหาที่พบ การสอบทานและตรวจสอบสัญญาที่ทำกับผู้รับเหมาช่วงเพื่อให้ครอบคลุมในกรณีที่ผู้รับเหมาช่วงรับผิดชอบค่าเสียหายจากการส่งมอบงานล่าช้า หรือการกำหนดแผนการเข้าร่วมประมูลงานรับเหมาและติดตั้งงานระบบวิศวกรรมประกอบอาคารเพื่อให้สอดคล้องกับการจัดสรรนโยบายลงทุนภาครัฐเพื่อลดการแข่งขันด้านการประมูลจากคู่แข่ง การตกลงและกำหนดอัตราค่าจ้างกับผู้รับเหมาแรงงานล่วงหน้าในสัญญาว่าจ้างก่อนทำการก่อสร้างเพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการปรับขึ้นของค่าแรงในภายหลัง เป็นต้น

### **ความเสี่ยงจากการที่บริษัทอาจมีอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นที่ลดลงจากการขยายฐานลูกค้าใหม่**

เนื่องจากในปี 2557-2559 ที่ผ่านมา ฐานลูกค้าของบริษัทส่วนใหญ่อยู่ในกลุ่มห้างสรรพสินค้าและค้าปลีกโดยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 86.96 ร้อยละ 63.21 ร้อยละ 75.53 ของรายได้จากการให้บริการตามลำดับ โดยลูกค้าในกลุ่มดังกล่าวเป็นฐานลูกค้าในกลุ่มที่บริษัทมีประสบการณ์ในการให้บริการงานก่อสร้างมาก่อน จึงทำให้บริษัทสามารถวางแผนการก่อสร้างพร้อมทั้งประเมินและจัดสรรทรัพยากรเพื่อใช้ในการก่อสร้างได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้มีอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นของบริษัทในช่วงปี 2557 – 2559 มีแนวโน้มที่อยู่ในระดับที่สูง โดยบริษัทมีอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นร้อยละ 19.10 ร้อยละ 24.81 และร้อยละ 33.02 ตามลำดับ ดังนั้น หากกรณีที่บริษัทขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มอื่นซึ่งบริษัทไม่มีประสบการณ์ในการทำงานหรือมีฐานข้อมูลเพื่อใช้ในการวิเคราะห์ไม่มากพอ จึงอาจทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการที่อัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นปรับตัวลดลงเมื่อเทียบกับอดีตหรือมีอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นต่ำกว่าแผนงานที่บริษัทวางไว้วันเนื่องมาจากการถอดแบบและวางแผนในการก่อสร้างที่ผิดพลาด นอกจากนี้ สัดส่วนรายได้จากลูกค้าในกลุ่มอสังหาริมทรัพย์ที่สูงขึ้น ณ สิ้นไตรมาส 2 ปี 2560 เป็นสัดส่วนร้อยละ 42.80 ของรายได้จากการให้บริการ อาจทำให้บริษัทมีแนวโน้มอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นที่ลดลงเช่นเดียวกัน เนื่องจากลูกค้าในกลุ่มดังกล่าวเป็นกลุ่มที่มีระยะเวลาในการก่อสร้างที่นานกว่าลูกค้าในกลุ่มห้างสรรพสินค้าและค้าปลีกจึงอาจทำให้การบริหารต้นทุนโครงการทำได้ยากกว่า ในขณะที่เดียวกันลูกค้ากลุ่มดังกล่าวเป็นกลุ่มที่มีการแข่งขันในแง่ของการประมูลที่สูงกว่ากลุ่มห้างสรรพสินค้าจึงอาจเป็นอีกปัจจัยหนึ่งที่ส่งผลกระทบต่อภาพรวมแนวโน้มอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นของบริษัทเช่นเดียวกัน

บริษัทตระหนักถึงผลกระทบดังกล่าวเป็นอย่างดี ดังนั้น ก่อนที่บริษัทจะเข้าประมูลโครงการใดๆ ผู้บริหารจะมอบหมายให้ฝ่ายประมาณราคาของบริษัททำการศึกษาและถอดแบบเพื่อใช้เป็นแนวทางในการกำหนดราคา โดยจะต้องทำการถอดแบบทั้งในแง่ของปริมาณและราคาต่อหน่วยจนได้ข้อสรุป หลังจากนั้นจึงนำแบบที่ถอดเบื่องต้นมานำเสนอให้ทีมทำงานและผู้บริหารทำการพิจารณาร่วมกันอีกครั้ง ก่อนที่จะกำหนดราคาเพื่อใช้ในการประมูลโครงการซึ่งบริษัทจะกำหนดอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นขั้นต่ำที่คาดหวังเพื่อใช้ในการประมูลโครงการซึ่งหากบริษัทพิจารณาแล้วเห็นว่าโครงการใดที่บริษัทได้รับผลตอบแทนน้อย บริษัทอาจพิจารณาที่จะไม่ร่วมในการประมูลงานในโครงการดังกล่าว ดังนั้น ด้วยนโยบายในการรับงานของบริษัทดังกล่าวจะช่วยลดความเสี่ยงจากการที่บริษัทมีอัตราค่าไ้ร้ขึ้นต้นที่ลดลงได้

### **ความเสี่ยงจากความล่าช้าของโครงการ**

ความเสี่ยงจากความล่าช้าของโครงการนับเป็นสิ่งที่สำคัญต่อการประกอบธุรกิจ โดยสาเหตุของความล่าช้าของโครงการอาจเป็นผลมาจากเจ้าของโครงการเอง อาทิเช่น การเปลี่ยนแปลงแบบก่อสร้างและติดตั้ง การขาดแคลนเงินทุนและสภาพคล่องของผู้ว่าจ้างโครงการ เป็นต้น หรืออาจเป็นผลเนื่องมาจากความล่าช้าในการติดตั้งของบริษัทเอง อาทิเช่น การที่บริษัทไม่สามารถที่จะเรียกเก็บเงินจากลูกค้าได้ตามสัญญา หรือการที่ผู้รับเหมาช่วงไม่สามารถส่งมอบงานตามกำหนดแก่บริษัท ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อบริษัทจากการที่ถูกเจ้าของโครงการปรับค่าเสียหาย หรือก่อให้เกิดต้นทุนส่วนเพิ่มนอกเหนือจากที่บริษัทประเมินตามแผนงานก่อสร้างไว้

ทั้งนี้ บริษัทได้ดำเนินการป้องกันความเสี่ยงดังกล่าว โดยดำเนินการให้ผู้จัดการโครงการในโครงการต่าง ๆ จัดทำแผนการทำงานเพื่อใช้สำหรับควบคุมการทำงานของผู้รับเหมาและผู้รับเหมาช่วงในแต่ละโครงการอย่างชัดเจน นอกจากนี้ผู้บริหารของบริษัทยังมีการจัดประชุมติดตามความคืบหน้าของโครงการเป็นประจำทุกเดือนเพื่อให้ผู้จัดการโครงการรายงาน

ปัญหาที่เกิดขึ้นอย่างทันท่วงทีพร้อมทั้งได้รับคำแนะนำจากผู้บริหารเพื่อแก้ไขปัญหาที่พบ การสอบทานและตรวจสอบสัญญาที่ทำกับผู้รับเหมาช่วงเพื่อให้ครอบคลุมในกรณีที่ผู้รับเหมาช่วงรับผิดชอบค่าเสียหายจากการส่งมอบงานล่าช้าตลอดจนจัดหาแหล่งเงินทุนให้เพียงพอต่อการดำเนินงาน เป็นต้น โดยในอดีตที่ผ่านมาบริษัทไม่เคยถูกปรับจากการส่งมอบงานล่าช้าใด ๆ

### **ความเสี่ยงในการพึ่งพาวิศวกร**

ธุรกิจรับเหมาติดตั้งงานระบบวิศวกรรมเป็นธุรกิจที่ต้องอาศัยความรู้ ความสามารถของบุคลากร ในการบริหารงานโครงการและการควบคุมต้นทุนของโครงการ โดยเฉพาะอย่างยิ่งวิศวกรในระดับผู้จัดการโครงการ (Project Manager) ที่มีความสามารถในการควบคุมและบริหารโครงการให้ประสบผลสำเร็จ ดังนั้น หากบริษัทไม่สามารถรักษาบุคลากรดังกล่าว อาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการรับงานและผลการดำเนินงานของบริษัทในอนาคตได้

ทั้งนี้ บริษัทให้ความสำคัญกับการรักษาและพัฒนาบุคลากรบุคคล โดยให้ความสำคัญกับการพัฒนาคุณภาพวิศวกรของบริษัท อาทิเช่น สนับสนุนให้บุคคลเหล่านี้ได้เข้ารับการอบรมเพิ่มเติมและดูงานเพื่อเสริมสร้างประสบการณ์และความรู้ใหม่เพื่อรักษาบุคลากรที่มีคุณภาพเหล่านี้ให้ทำงานกับบริษัทได้นานที่สุด การพัฒนาและอบรมวิศวกรภายในบริษัท ตั้งแต่เริ่มสำเร็จการศึกษาเพื่อร่วมงานกับบริษัทระยะยาว การจัดทำระบบการทำงานที่มีคู่มือการปฏิบัติงานที่ชัดเจน เพื่อให้เจ้าหน้าที่ปฏิบัติงานได้เป็นมาตรฐานเดียวกัน และเป็นการลดการพึ่งพิงวิศวกรคนใดคนหนึ่ง รวมทั้งสามารถทำให้อายุการใช้งานได้ยาวนานได้อย่างถูกต้องในเวลาอันรวดเร็ว การกำหนดนโยบายการบริหารทรัพยากรบุคคลที่ดีและการให้ผลตอบแทนกับพนักงานอย่างเหมาะสมเพื่อลดความเสี่ยงทรัพยากรบุคคล ตลอดจนการมีมาตรการจูงใจต่าง ๆ ที่สามารถแข่งขันกับตลาดได้ เป็นต้น

### **ความเสี่ยงจากการประมาณการต้นทุนงานก่อสร้างผิดพลาด**

เนื่องจากความถูกต้องและแม่นยำของการประมาณการต้นทุนงานก่อสร้างถือเป็นปัจจัยสำคัญปัจจัยหนึ่งที่ส่งผลต่อความสำเร็จของบริษัท ซึ่งหากบริษัทไม่สามารถทำการวิเคราะห์และประเมินต้นทุนงานก่อสร้างได้อย่างถูกต้อง แม่นยำและมีประสิทธิภาพแล้วอาจส่งผลให้บริษัทเผชิญความเสี่ยงอยู่หลายประการ อาทิเช่น การไม่สามารถรับรู้ผลประกอบการได้ตรงตามแผนงานตามที่คาดหรืออาจส่งผลกระทบต่อบริษัทขาดทุนจากการดำเนินงานได้ นอกจากนี้ การประมาณการต้นทุนงานก่อสร้างที่ผิดพลาดอาจส่งผลกระทบต่อบริษัทพลาดหวังจากการได้รับงานใหม่ในอนาคต เนื่องจากการเสนอราคาประมูลที่สูงกว่าคู่แข่งจากการผิดพลาดในการประมาณการต้นทุนก่อสร้างที่สูงจนเกินไป เป็นต้น

อย่างไรก็ดี บริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าวเป็นอย่างดี จึงได้กำหนดแนวทางในการประมาณการต้นทุนงานก่อสร้าง โดยก่อนการเสนอราคาเพื่อเข้าประมูลโครงการก่อสร้างในแต่ละโครงการ บริษัทจะทำการศึกษารายละเอียดข้อมูลโครงการอย่างรอบคอบและระมัดระวัง โดยองค์ประกอบของการประมาณการต้นทุนก่อสร้างจะมาจากฐานข้อมูลภายใน ซึ่งบริษัทได้รวบรวมจากการให้บริการงานก่อสร้างแก่ลูกค้าในอดีต บุคลากรจากฝ่ายเขียนแบบและทีมวิศวกรที่มีประสบการณ์และมีความเป็นมืออาชีพตลอดจนคณะผู้บริหารที่คร่ำหวอดอยู่ในอุตสาหกรรมรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้าและเครื่องกล มาอย่างยาวนาน ดังนั้น ด้วยองค์ประกอบตามที่กล่าวมาจะช่วยลดความเสี่ยงจากการประมาณการต้นทุนงานก่อสร้างที่ไม่ถูกต้องให้แก่บริษัทอีกทางหนึ่ง

**กรณีพิพาท** -ไม่มี-

**จำนวนพนักงาน** ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560 จำนวน 119 คน (ไม่รวมผู้บริหาร)

### **ประวัติความเป็นมาโดยสรุป**

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) จัดทะเบียนก่อตั้ง เมื่อวันที่ 28 พฤศจิกายน พ.ศ.2531 โดยกลุ่มวิศวกรที่มีความชำนาญเฉพาะทางด้านธุรกิจรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้า เครื่องกล และงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค หรือที่รวมเรียกว่า MEP (Mechanical, Electrical and Plumbing Engineering) จำนวน 4 ท่าน ประกอบด้วย นาย สมเกียรติ เลิศศุภกุล, นาย ทศพร จิตตวิระ, นาย อภิรัช เมืองเกษม และ นาย ประสิทธิ์ หัตถ์สนุกาญจน์ โดยมีขอบเขตการให้บริการครอบคลุมตั้งแต่ การจัดหาวัสดุและอุปกรณ์พร้อมรับเหมาติดตั้งระบบไฟฟ้า ระบบสื่อสาร, ระบบสุขาภิบาลและระบบป้องกันอัคคีภัย และระบบปรับอากาศ โดยมีกลุ่มลูกค้าหลัก ได้แก่ บริษัทในกลุ่มห้างสรรพสินค้าและค้าปลีก อาคารห้องชุดเพื่อการพักอาศัย อาคารสำนักงาน โรงพยาบาล และโรงงานอุตสาหกรรม เป็นต้น ซึ่งงานในลักษณะดังกล่าวเป็นงานที่มีความซับซ้อน และมีมาตรการเกี่ยวกับ

ความปลอดภัยที่เข้มงวด จึงจำเป็นต้องใช้ผู้รับเหมาที่มีความชำนาญ มีคุณภาพและมาตรฐานในการดำเนินงาน สำหรับการประกอบกิจการของบริษัทในระยะแรกมีรูปแบบการดำเนินการในลักษณะกลุ่มบริษัท โดยมีบริษัทที่เกี่ยวข้องซึ่งมีผู้ถือหุ้นและผู้บริหารกลุ่มเดียวกัน ประกอบด้วย

- 1) บริษัท ฟลอยด์ จำกัด ทำหน้าที่ให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้า เครื่องกล และงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค
- 2) บริษัท อีโคโนเทค จำกัด ทำหน้าที่ในการจัดหารวัสดุและอุปกรณ์ให้แก่บริษัทเพื่อใช้ในการให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้า เครื่องกล และงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค
- 3) บริษัท อีโคโน ซัพพลาย จำกัด ทำหน้าที่ในการจัดหารวัสดุอุปกรณ์ให้แก่บริษัทเพื่อใช้ในการให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้า เครื่องกล และงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค

ต่อมาในปี 2556 กลุ่มบริษัทได้มีการปรับโครงสร้างธุรกิจเพื่อให้เกิดความคล่องตัวในการดำเนินธุรกิจและจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ บริษัทจึงได้ดำเนินการรับโอนกิจการทั้งหมด (Entire Business Transfer) จากบริษัท อีโคโนเทค จำกัด และดำเนินการรับโอนบุคลากรและรับโอนการดำเนินงานโดยวิธีซื้อทรัพย์สินที่จำเป็นต่อการประกอบธุรกิจจาก บริษัท อีโคโน ซัพพลาย จำกัด ให้มาอยู่ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท ส่งผลให้ นับตั้งแต่ปี 2557 เป็นต้นมา การดำเนินงานทั้งในส่วนของกิจการจัดหารวัสดุและอุปกรณ์ตลอดจนให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร จึงอยู่ภายใต้การดำเนินงานของ "บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)" แต่เพียงบริษัทเดียว

ทั้งนี้ บริษัทมีทีมงานวิศวกรและช่างผู้เชี่ยวชาญที่จะให้บริการและแก้ไขปัญหาต่างๆ ได้อย่างรวดเร็วและถูกต้องตามหลักวิศวกรรม โดยทีมงานและวิศวกรที่มีประสบการณ์และความชำนาญในธุรกิจรับเหมาติดตั้งและวางระบบวิศวกรรมที่มีประสบการณ์และความชำนาญมากกว่า 29 ปี รวมถึงผลงานที่เป็นที่ยอมรับทั้งในเรื่องคุณภาพงานบริการ และการดำเนินงานให้แล้วเสร็จตามที่ไต่ตกลงไว้กับลูกค้า

**เงินลงทุนในบริษัทย่อย/บริษัทร่วม/บริษัทที่เกี่ยวข้อง** -ไม่มี-

**การเพิ่ม (ลด) ทุนในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา**

วัน/เดือน/ปี	ทุนที่เพิ่ม (ลด) (บาท)	หลังเพิ่ม (ลด) ทุน (บาท)	วัตถุประสงค์/หมายเหตุ
มกราคม 2558	95,000,000	100,000,000	เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
ธันวาคม 2558	35,000,000	135,000,000	เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
มีนาคม 2559	45,000,000	180,000,000	เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรกจำนวน 90,000,000 หุ้น

**รอบระยะเวลาบัญชี** 1 มกราคม – 31 ธันวาคม

**ผู้สอบบัญชี** นายบรรจง พิชญประสาธน์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขทะเบียน 7147 จากบริษัท สยาม ทูธ สอบบัญชี จำกัด

**นายทะเบียนหุ้น** บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด

**ที่ปรึกษาทางการเงิน** บริษัทหลักทรัพย์ เออีซี จำกัด (มหาชน)

**ผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหลัก** บริษัทหลักทรัพย์ เออีซี จำกัด (มหาชน)



## นโยบายการจ่ายเงินปันผล

บริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40.00 ของกำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคล สำหรับงบการเงินเฉพาะกิจการ และหลังหักเงินสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามที่กฎหมายและบริษัทได้กำหนดไว้ และการจ่ายเงินปันผลนั้นไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานตามปกติของบริษัท อย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงานและฐานะการเงินของบริษัท สภาพคล่องของบริษัท แผนการขยายธุรกิจ ความจำเป็นและความเหมาะสมอื่นใดในอนาคต และปัจจัยอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องในการบริหารงานของบริษัท ตามที่คณะกรรมการบริษัท และ/หรือผู้ถือหุ้นของบริษัท เห็นสมควร และการดำเนินการดังกล่าวจะต้องก่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อผู้ถือหุ้น

## บัตรส่งเสริมการลงทุน -ไม่มี-

### จำนวนผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 25 ตุลาคม 2560

	จำนวนราย	จำนวนหุ้น	ร้อยละของทุนชำระแล้ว
1. ผู้ถือหุ้นสามัญที่เป็น Strategic shareholders			
- กรรมการ ผู้จัดการ และผู้บริหาร รวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องและบุคคลที่มีความสัมพันธ์	11	261,999,000	72.78
- ผู้ถือหุ้นที่ถือหุ้น >5 โดยนับรวมผู้ที่เกี่ยวข้องด้วย	-	-	-
- ผู้มีอำนาจควบคุม	-	-	-
2. ผู้ถือหุ้นรายย่อยที่ถือ ≥1 หน่วยการซื้อขาย	1,612	98,001,000	27.22
3. ผู้ถือหุ้นรายย่อยที่ถือ <1 หน่วยการซื้อขาย	-	-	-
<b>รวมผู้ถือหุ้นสามัญทั้งสิ้น</b>	<b>1,623</b>	<b>360,000,000</b>	<b>100.00</b>

### ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ณ วันที่ 25 ตุลาคม 2560

รายชื่อผู้ถือหุ้น	หลัง IPO		ก่อน IPO	
	จำนวน (หุ้น)	ร้อยละ	จำนวน (หุ้น)	ร้อยละ
1. กลุ่มเมืองเกษม <sup>1</sup>				
1.1. นายอภิรัช เมืองเกษม	49,500,000	13.75	49,500,000	18.33
1.2. นายอภิรักษ์ เมืองเกษม	8,999,800	2.50	8,999,800	3.33
1.3. นายอภิรักษ์ เมืองเกษม	8,999,800	2.50	8,999,800	3.33
1.4. นายอภิรักษ์ เมืองเกษม	200	0.0001	200	0.0001
1.5. น.ส.อภิฤดี เมืองเกษม	200	0.0001	200	0.0001
รวมกลุ่มเมืองเกษม	67,500,000	18.75	67,500,000	25.00
2. กลุ่มจิตตวีระ <sup>1</sup>				
2.1. นายทศพร จิตตวีระ	49,999,400	13.89	49,999,400	18.52
2.2. น.ส.ศมาพร จิตตวีระ	8,750,200	2.43	8,750,200	3.24
2.3. นายศมภัทร จิตตวีระ	8,750,200	2.43	8,750,200	3.24
2.4. น.ส.ศุขมาศ จิตตวีระ	200	0.0001	200	0.0001
รวมกลุ่มจิตตวีระ	67,500,000	18.75	67,500,000	25.00
3. กลุ่มเลิศศุภกุล <sup>1</sup>				
3.1. นางสุลัย เลิศศุภกุล	59,499,800	16.53	59,499,800	22.04
3.2. นายธาม เลิศศุภกุล	8,000,000	2.22	8,000,000	2.96
3.3. นายสราวุธ สัตยาก็	200	0.0001	200	0.0001
รวมกลุ่มเลิศศุภกุล	67,500,000	18.75	67,500,000	25.00
4. กลุ่มทัศนสกาญจน์ <sup>1</sup>				
4.1. นายประสิทธิ์ ทัศนสกาญจน์	49,999,600	13.89	49,999,600	18.52
4.2. นายธนภัทร ทัศนสกาญจน์	5,833,400	1.62	5,833,400	2.16
4.3. นายธีรภัทร ทัศนสกาญจน์	5,833,400	1.62	5,833,400	2.16
4.4. น.ส.ปณยาพร ทัศนสกาญจน์	5,833,400	1.62	5,833,400	2.16
4.5. น.ส.มยุรี ทัศนสกาญจน์	200	0.0001	200	0.0001
รวมกลุ่มทัศนสกาญจน์	67,500,000	18.75	67,500,000	25.00
5. กลุ่มแจ่มวุฒิปรีชา <sup>1</sup>				
5.1. นายวัลลภ แจ่มวุฒิปรีชา	3,086,000	0.86	-	-
5.2. น.ส.นลินี แจ่มวุฒิปรีชา	3,000,000	0.83	-	-
รวมกลุ่มแจ่มวุฒิปรีชา	6,086,000	1.69	-	-
6. นางจันทพร อังคสุวรรณศิริ	3,000,000	0.83	-	-
7. น.ส.พนิดา จีระดีพลัง	3,000,000	0.83	-	-
8. นางอโณทัย คล้ามไพบุลย์	3,000,000	0.83	-	-

รายชื่อผู้ถือหุ้น	หลัง IPO		ก่อน IPO	
	จำนวน (หุ้น)	ร้อยละ	จำนวน (หุ้น)	จำนวน (หุ้น)
9. นายประยุทธ เอื้อวัฒนา	2,050,000	0.57	-	-
10. นายสุรชัย อธิญาวัฒน์	2,000,000	0.56	-	-
11. น.ส.พรทิพย์ บั้นบัวรุ่งสุข	2,000,000	0.56	-	-
12. น.ส.ภัทริยา เทพนิมิตร	2,000,000	0.56	-	-
13. นายจักรเจลิม เจลิมชัยวัฒน์	2,000,000	0.56	-	-
14. ผู้ถือหุ้นรายอื่น	64,864,000	18.02	-	-
<b>รวมทั้งสิ้น</b>	<b>360,000,000</b>	<b>100.00</b>	<b>270,000,000</b>	<b>100.00</b>

**หมายเหตุ** <sup>1/</sup> : เป็นการจัดกลุ่มตามความสัมพันธ์ครอบครัว มิใช่การจัดกลุ่มตามมาตรา 258 แห่งพ.ร.บ.หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ.2535 (รวมถึงที่มีการแก้ไข) แต่อย่างใด

**ผู้ถือหุ้นต่างดาว** ณ วันที่ 25 ตุลาคม 2560 บริษัทมีผู้ถือหุ้นต่างดาว 5 ราย ถือหุ้นรวมกัน 52,800 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 0.01 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว

**หมายเหตุ** บริษัทมีข้อจำกัดเกี่ยวกับการถือหุ้นของผู้ถือหุ้นต่างดาวตามข้อบังคับบริษัทข้อที่ 11. ระบุว่า "หุ้นของบริษัทยอมโอนได้อย่างเสรีไม่มีข้อจำกัด และหุ้นที่ถือโดยคนต่างดาวในขณะใดขณะหนึ่งต้องมีจำนวนรวมไม่เกินร้อยละสี่สิบเก้า (49) ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัท การโอนหุ้นรายใดที่จะทำให้อัตราส่วนการถือหุ้นของคนต่างดาวของบริษัทเกินอัตราส่วนข้างต้น บริษัทมีสิทธิปฏิเสธการโอนหุ้นบริษัทรายนั้นได้"

**คณะกรรมการ** คณะกรรมการบริษัท ประกอบด้วยกรรมการจำนวน 7 ท่าน ดังนี้

ชื่อ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง
1. นายสิงหะ นิกรพันธุ์	ประธานกรรมการ/ประธานกรรมการตรวจสอบ/กรรมการอิสระ	29 พฤษภาคม 2558
2. นายทศพร จิตตวีระ	กรรมการ/กรรมการผู้จัดการ	3 กันยายน 2533
3. นายอภิรัช เมืองเกษม	กรรมการ	23 มกราคม 2558
4. นายประสิทธิ์ ทิศนสกุญจน์	กรรมการ	28 พฤศจิกายน 2531
5. น.ส.ลัดดาภรณ์ เลิศศุภกุล	กรรมการ	23 มกราคม 2558
6. น.ส.สุกัญญา ภัทรมาลัย	กรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ	29 พฤษภาคม 2558
7. นายบุญชู พัวประเสริฐ	กรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ	29 พฤษภาคม 2558

โดยมีนางสาวลัดดาภรณ์ เลิศศุภกุล เป็นเลขานุการบริษัท

#### **คณะกรรมการตรวจสอบ**

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2558 วันที่ 29 พฤษภาคม 2558 ได้มีมติแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบดังนี้

ชื่อ	ตำแหน่ง
1. นายสิงหะ นิกรพันธุ์	ประธานกรรมการตรวจสอบ
2. น.ส.สุกัญญา ภัทรมาลัย	กรรมการตรวจสอบ
3. นายบุญชู พัวประเสริฐ	กรรมการตรวจสอบ

นายสิงหะ นิกรพันธุ์และน.ส.สุกัญญา ภัทรมาลัย เป็นกรรมการตรวจสอบผู้ที่มีความรู้และประสบการณ์ในการสอบทานรายงานทางการเงิน โดยมีนางสาวลัดดาภรณ์ เลิศศุภกุล เป็นเลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบ

#### **ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการตรวจสอบ**

1. สอบทานกระบวนการจัดทำรายงานทางการเงินของบริษัท เพื่อให้มั่นใจว่ามีความถูกต้องตามที่ควรและมีการเปิดเผยอย่างเพียงพอ ตลอดจนมีความน่าเชื่อถือตามมาตรฐานการบัญชีที่รับรองทั่วไป
2. พิจารณา คัดเลือก เสนอแต่งตั้งบุคคลซึ่งมีความเป็นอิสระเพื่อทำหน้าที่ผู้สอบบัญชีของบริษัท เพื่อให้ดำเนินการตรวจสอบบัญชี ระบบควบคุม และงบการเงินของบริษัท โดยคณะกรรมการตรวจสอบมีอำนาจและความรับผิดชอบในการคัดเลือก

ประเมินผล เสนอค่าตอบแทน และกำกับดูแลการทำงานของสำนักงานสอบบัญชี เพื่อวัตถุประสงค์ในการจัดทำหรือการออก รายงานการตรวจสอบบัญชี หรือการดำเนินการตรวจสอบอื่นใด บริการสอบทานหรือการให้ความเชื่อมั่นสำหรับบริษัท

ผู้ตรวจสอบบัญชีและสำนักงานสอบบัญชีแต่ละแห่งจะรายงานตรงต่อคณะกรรมการตรวจสอบ โดยคณะกรรมการ ตรวจสอบมีอำนาจในการอนุมัติเงื่อนไขและค่าบริการเบื้องต้นสำหรับบริการด้านการตรวจสอบและบริการอื่นที่เสนอโดยผู้ ตรวจสอบบัญชี

ทั้งนี้ คณะกรรมการตรวจสอบจะให้คำแนะนำต่อคณะกรรมการบริษัท เพื่อเสนอต่อผู้ถือหุ้นในการประชุมสามัญประจำปี ผู้ถือหุ้นเพื่ออนุมัติแต่งตั้งผู้ตรวจสอบบัญชีและค่าบริการตรวจสอบบัญชี

3. ประชุมหารือร่วมกับผู้บริหารและผู้ตรวจสอบบัญชีตามความเหมาะสม เกี่ยวกับปัญหาและข้อจำกัดในการตรวจสอบ รวมถึง การดำเนินการของฝ่ายบริหารต่อปัญหาหรือข้อจำกัดนั้นๆ และนโยบายการบริหารและการประเมินความเสี่ยงของบริษัท รวมถึงความเสี่ยงทางการเงินที่สำคัญและมาตรการของฝ่ายบริหารในการควบคุมและลดความเสี่ยงดังกล่าว นอกจากนี้ คณะกรรมการตรวจสอบยังต้องดำเนินการแก้ไขความขัดแย้งใดๆ ระหว่างผู้บริหารกับผู้สอบบัญชีที่เกี่ยวข้องกับรายงาน ทางการเงิน รวมทั้งเข้าร่วมประชุมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการเข้าร่วมประชุมด้วยอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง
4. ส่งเสริมและสร้างความมั่นใจเกี่ยวกับความเป็นอิสระของผู้ตรวจสอบบัญชี คณะกรรมการตรวจสอบต้องหารือกับผู้สอบบัญชี เกี่ยวกับความเป็นอิสระจากฝ่ายบริหารและบริษัท รวมถึงความสัมพันธ์ใดๆ หรือบริการใดๆ ระหว่างผู้สอบบัญชีกับบริษัท ตลอดจนความสัมพันธ์อื่นใดที่อาจส่งผลกระทบต่อความเที่ยงธรรมของผู้ตรวจสอบบัญชี
5. สอบทานรายงานทางการเงินของบริษัท มาตรฐานการบัญชี และนโยบายบัญชี และการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญเกี่ยวกับ มาตรฐานบัญชี หลักการ หรือแนวทางปฏิบัติ รวมถึงการตัดสินใจทางบัญชีที่สำคัญ ที่ส่งผลกระทบต่อรายงานทางการเงิน ของบริษัท ซึ่งรวมถึงทางเลือก ความสมเหตุสมผล และผลของการตัดสินใจดังกล่าว
6. พิจารณารายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ให้เป็นไปตามกฎหมายและข้อกำหนดของ ตลาดหลักทรัพย์ ทั้งนี้เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท
7. สอบทานและอนุมัติหรือให้สัตยาบันในธุรกรรมใดๆ ระหว่างบริษัทกับบุคคลที่เกี่ยวข้อง ซึ่งเป็นธุรกรรมที่ถูกกำหนดให้ เปิดเผยข้อมูลตามกฎหมายเกณฑ์ของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

#### **วาระการดำรงตำแหน่ง**

- ประธานกรรมการตรวจสอบ 3 ปี
- กรรมการตรวจสอบ 3 ปี

**เงื่อนไขการรับหลักทรัพย์** -ไม่มี-

#### **ระยะเวลาห้ามจำหน่ายหุ้น**

ผู้ถือหุ้นเดิมก่อนเสนอขายหุ้นต่อประชาชนทั่วไปที่ถือหุ้นจำนวน 198,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 55 ของทุนชำระ แล้วหลังเสนอขายหุ้นต่อประชาชนทั่วไป ให้คำรับรองต่อตลาดหลักทรัพย์ว่าจะไม่นำหุ้นจำนวนดังกล่าวออกจำหน่ายเป็น ระยะเวลา 1 ปี นับแต่วันที่หลักทรัพย์ของบริษัทเริ่มทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ โดยเมื่อครบกำหนดระยะเวลา 6 เดือน ผู้ ถือหุ้นดังกล่าวได้รับการผ่อนผันให้ทยอยขายหุ้นหรือหลักทรัพย์ที่ถูกสั่งห้ามขายได้ในจำนวนร้อยละ 25 ของจำนวนหุ้นหรือ หลักทรัพย์ทั้งหมดที่ถูกสั่งห้ามขาย และเมื่อครบกำหนด 1 ปี สามารถขายส่วนที่เหลือได้ทั้งหมด

**การผ่อนผันของตลาดหลักทรัพย์** -ไม่มี-

**อื่นๆ ที่สำคัญ** -ไม่มี-

**สถิติ**

**บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) (FLOYD)**

ล้านบาท

บาท/หุ้น

ปี	ล้านบาท		บาท/หุ้น			
	รายได้จากการขาย	กำไร(ขาดทุน)สุทธิ	กำไร(ขาดทุน)สุทธิ	เงินปันผล	มูลค่าหุ้นตามบัญชี	เงินปันผลต่อกำไร(%)
2557	431.23	35.41	3.54	2.1	10.59	59.31
2558	460.17	66.21	0.34	0.40	0.81	116.88
2559	542.82	115.89	0.43	-	1.01	-
6 เดือนแรก ปี 2560	123.48	12.48	0.05	0.45	0.61	973.40

หมายเหตุ: ใช้จำนวนหุ้นสามัญของบริษัทและปรับปรุงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นให้เป็นหุ้นละ 0.50 บาท เพื่อใช้ในการเปรียบเทียบ ทั้งนี้ จำนวนหุ้นเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ใช้ในการคำนวณในปี 2557, 2558, 2559 และงวด 6 เดือนปี 2560 เท่ากับ 10,000,000 หุ้น, 194,677,000 หุ้น, 270,000,000 หุ้น และ 270,000,000 หุ้น ตามลำดับ

**บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)**

**งบแสดงฐานะการเงิน**

**งบตรวจสอบ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 - 2559 และงบสอบทาน ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560**

งบแสดงฐานะทางการเงิน (หน่วย : ล้านบาท)	ตรวจสอบแล้ว						สอบทานแล้ว	
	ณ 31 ธ.ค. 2557		ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 31 ธ.ค. 2559		ณ 30 มิถุนายน 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
<b>สินทรัพย์</b>								
<b>สินทรัพย์หมุนเวียน</b>								
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	39.37	20.42	68.37	28.35	267.32	66.27	79.70	30.96
เงินลงทุนชั่วคราว	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	65.52	33.98	49.40	20.48	7.07	1.75	53.43	20.76
สินค้าคงเหลือ	7.29	3.78	7.72	3.20	3.64	0.90	4.76	1.85
มูลค่างานที่เสร็จยังไม่ได้เรียกเก็บ	15.42	8.00	8.13	3.37	4.53	1.12	39.86	15.48
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	1.87	0.97	3.07	1.27	5.81	1.44	7.59	2.95
<b>รวมสินทรัพย์หมุนเวียน</b>	<b>129.45</b>	<b>67.14</b>	<b>136.69</b>	<b>56.67</b>	<b>288.36</b>	<b>71.48</b>	<b>185.33</b>	<b>72.00</b>
<b>สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน</b>								
เงินฝากสถาบันการเงินติดภาระหลักประกัน	10.20	5.29	10.40	4.31	10.54	2.61	-	-
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	31.78	16.48	62.79	26.03	63.90	15.84	63.36	24.61
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0.07	0.03	2.11	0.87	2.59	0.64	2.46	0.95
ลูกหนี้เงินประกันผลงาน	14.85	7.70	24.88	10.31	33.49	8.30	2.01	0.78
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	2.92	1.51	3.40	1.41	4.43	1.10	4.19	1.63
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	3.55	1.84	0.95	0.39	0.07	0.02	0.06	0.02
<b>รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน</b>	<b>63.36</b>	<b>32.86</b>	<b>104.53</b>	<b>43.33</b>	<b>115.03</b>	<b>28.52</b>	<b>72.08</b>	<b>28.00</b>
<b>รวมสินทรัพย์</b>	<b>192.82</b>	<b>100.00</b>	<b>241.22</b>	<b>100.00</b>	<b>403.39</b>	<b>100.00</b>	<b>257.41</b>	<b>100.00</b>
<b>หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>								
<b>หนี้สินหมุนเวียน</b>								
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร	0.02	0.01	0.05	0.02	-	-	-	-
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	56.61	29.36	58.89	24.41	101.35	25.12	78.05	30.32
เงินรับล่วงหน้า	-	-	-	-	-	-	0.91	0.35
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน	10.00	5.19	-	-	-	-	-	-
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	-	-	2.93	1.22	10.04	2.49	1.49	0.58
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	14.42	7.48	15.23	6.31	11.11	2.75	4.52	1.76
<b>รวมหนี้สินหมุนเวียน</b>	<b>81.06</b>	<b>42.04</b>	<b>77.10</b>	<b>31.96</b>	<b>122.50</b>	<b>30.37</b>	<b>84.97</b>	<b>33.01</b>
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	5.80	3.01	6.16	2.55	6.85	1.70	7.41	2.88
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	0.01	0.00	-	0.00	-	-	-	-
<b>รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน</b>	<b>5.81</b>	<b>3.02</b>	<b>6.16</b>	<b>2.55</b>	<b>6.85</b>	<b>1.70</b>	<b>7.41</b>	<b>2.88</b>
<b>รวมหนี้สิน</b>	<b>86.87</b>	<b>45.05</b>	<b>83.27</b>	<b>34.52</b>	<b>129.35</b>	<b>32.07</b>	<b>92.39</b>	<b>35.89</b>
<b>ส่วนของผู้ถือหุ้น</b>								
ทุนจดทะเบียน	5.00	2.59	135.00	55.96	180.00	44.62	180.00	69.93
ทุนที่ออกและเรียกชำระแล้ว	5.00	2.59	135.00	55.96	135.00	33.47	135.00	52.45
เงินและสินทรัพย์รับล่วงหน้าค่าหุ้น	66.75	34.62	-	-	-	-	-	-
<b>กำไรสะสม</b>								

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)

งบแสดงฐานะการเงิน

งบตรวจสอบ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 - 2559 และงบสอบทาน ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2560

งบแสดงฐานะทางการเงิน (หน่วย : ล้านบาท)	ตรวจสอบแล้ว						สอบทานแล้ว	
	ณ 31 ธ.ค. 2557		ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 31 ธ.ค. 2559		ณ 30 มิถุนายน 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
จัดสรรแล้ว-สำรองตามกฎหมาย	0.80	0.41	4.90	2.03	10.72	2.66	11.62	4.51
ยังไม่ได้จัดสรร	33.40	17.32	18.05	7.48	128.32	31.81	18.40	7.15
<b>รวมส่วนของผู้อถือหุ้น</b>	<b>105.95</b>	<b>54.95</b>	<b>157.96</b>	<b>65.48</b>	<b>274.04</b>	<b>67.93</b>	<b>165.02</b>	<b>64.11</b>
<b>รวมหนี้สินและส่วนของผู้อถือหุ้น</b>	<b>192.82</b>	<b>100.00</b>	<b>241.22</b>	<b>100.00</b>	<b>403.39</b>	<b>100.00</b>	<b>257.41</b>	<b>100.00</b>

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

งบตรวจสอบสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 - 2559 และ

งบสอบทานสำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2559 และ 30 มิถุนายน 2560

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (หน่วย : ล้านบาท)	ตรวจสอบแล้ว						สอบทานแล้ว			
	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559		งวด 6 เดือนปี 2559		งวด 6 เดือนปี 2560	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
รายได้จากการบริการ	431.23	100.00	460.17	100.00	542.82	100.00	273.00 <sup>4/</sup>	100.00	123.48	100.00
ต้นทุนบริการ	(348.85)	(80.90)	(346.02)	(75.19)	(363.59)	(66.98)	(191.74)	(71.24)	(94.46)	(73.87)
<b>กำไรขั้นต้น</b>	<b>82.38</b>	<b>19.10</b>	<b>114.15</b>	<b>24.81</b>	<b>179.23</b>	<b>33.02</b>	<b>81.26</b>	<b>28.76</b>	<b>29.01</b>	<b>23.50</b>
รายได้อื่น	1.30	0.30	2.86	0.62	2.63	0.48	1.05	0.39	6.53	5.29
<b>กำไรก่อนค่าใช้จ่าย</b>	<b>83.68</b>	<b>19.40</b>	<b>117.01</b>	<b>25.43</b>	<b>181.86</b>	<b>33.50</b>	<b>82.31</b>	<b>29.15</b>	<b>35.55</b>	<b>28.79</b>
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(28.38)	(6.58)	(33.59)	(7.30)	(37.41)	(6.89)	(18.53)	(7.35)	(19.96)	(16.17)
หนี้สงสัยจะสูญ	(9.42)	(2.19)	-	-	-	-	-	-	-	-
ต้นทุนทางการเงิน	(0.88)	(0.20)	(0.55)	(0.12)	(0.00)	(0.00)	(0.00)	(0.00)	-	-
<b>กำไรก่อนภาษีเงินได้</b>	<b>44.99</b>	<b>10.43</b>	<b>82.87</b>	<b>18.01</b>	<b>144.45</b>	<b>26.61</b>	<b>63.79</b>	<b>22.23</b>	<b>15.58</b>	<b>12.62</b>
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	(9.59)	(2.22)	(16.66)	(3.62)	(28.56)	(5.26)	(12.69)	(4.42)	(3.10)	(2.51)
<b>กำไรสุทธิ</b>	<b>35.41</b>	<b>8.21</b>	<b>66.21</b>	<b>14.39</b>	<b>115.89</b>	<b>21.35</b>	<b>51.10</b>	<b>17.81</b>	<b>12.48</b>	<b>10.11</b>
กำไรเบ็ดเสร็จอื่น	(2.32)	(0.54)	0.38	0.08	0.20	0.04	-	-	-	-
<b>กำไรเบ็ดเสร็จรวม</b>	<b>33.09</b>	<b>7.67</b>	<b>66.59</b>	<b>14.47</b>	<b>116.09</b>	<b>21.39</b>	<b>51.10</b>	<b>17.81</b>	<b>12.48</b>	<b>10.11</b>
กำไร (ขาดทุน) สุทธิต่อหุ้น										
กำไรส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	3.54		0.34		0.43		0.19		0.05	
กำไรสุทธิต่อหุ้น (บาทต่อหุ้น) <sup>1/</sup>	3.31		0.34		0.43		0.19		0.05	
จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (พันหุ้น) <sup>2/</sup>	10,000		194,677		270,000		270,000		270,000	
กำไรสุทธิต่อหุ้น Fully Diluted (บาทต่อหุ้น) <sup>3/</sup>	0.09		0.18		0.32		0.13		0.03	

หมายเหตุ :

- 1/ ค่าเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักต่อหุ้นละ 0.50 บาท โดยหารกำไรสุทธิสำหรับงวดด้วยจำนวนหุ้นถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักของหุ้นสามัญที่ออกในระหว่างปี
- 2/ จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักต่อหุ้นละ 0.50 บาท
- 3/ ค่าเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักต่อหุ้นละ 0.50 บาท โดยหารกำไรสุทธิสำหรับงวดด้วยจำนวนหุ้นถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักของหุ้นสามัญที่ออกจำหน่ายและเรียกชำระแล้วภายหลังเสนอขายหุ้นแก่ประชาชน (360 ล้านหุ้น)
- 4/ บริษัทได้คำนวณสัดส่วนขั้นความสำคัญของงานใหม่เนื่องจากประมาณการยอดรวมต้นทุนบริการสำหรับงวด 6 เดือนปี 2559 ไม่เป็นปัจจุบัน จึงส่งผลให้มีการปรับปรุงงบการเงินงวด 6 เดือนปี 2559

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)

งบกระแสเงินสด

งบตรวจสอบสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 - 2559 และ

งบสอบทานสำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2560

งบกระแสเงินสด (หน่วย : ล้านบาท)	ตรวจสอบแล้ว			สอบทานแล้ว
	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559	ปี 2560 (ม.ค.-มิ.ย.)
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>				
กำไรก่อนภาษีเงินได้	44.99	82.87	144.45	15.58
ปรับกระทบกำไรก่อนภาษีเงินได้เป็นเงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน				
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	1.69	1.31	2.24	1.07
ภาวะผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	1.58	0.83	0.93	0.56

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)

งบกระแสเงินสด

งบตรวจสอบสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 - 2559 และ

งบสอบทานสำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2560

งบกระแสเงินสด (หน่วย : ล้านบาท)	ตรวจสอบแล้ว			สอบทานแล้ว
	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559	ปี 2560 (ม.ค.-มิ.ย.)
หนี้สงสัยจะสูญ	9.44	-	-	-
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายสินทรัพย์	-	0.73	1.29	(0.13)
กลับรายการค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	-	-	-	(6.05)
กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุน	-	(0.24)	-	-
ดอกเบี้ยรับ	(0.30)	(1.31)	(1.41)	(0.33)
ดอกเบี้ยจ่าย	0.88	0.55	0.00	-
<b>กระแสเงินสดก่อนการเปลี่ยนแปลงของเงินทุนหมุนเวียน</b>	<b>58.28</b>	<b>84.75</b>	<b>147.50</b>	<b>10.70</b>
<b>การเปลี่ยนแปลงของเงินทุนหมุนเวียน (เพิ่มขึ้น) ลดลง</b>				
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	(52.69)	16.08	42.40	(46.50)
สินค้าคงเหลือ	(3.41)	(0.43)	4.08	(1.13)
มูลค่างานที่เสร็จยังไม่ได้เรียกเก็บ	14.80	7.28	3.61	(35.33)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	(0.25)	(1.55)	(3.49)	(1.78)
เงินฝากสถาบันการเงินติดภาระหลักประกัน	(10.20)	(0.20)	(0.13)	10.54
ลูกหนี้เงินประกันผลงาน	(10.13)	(10.03)	(8.61)	31.49
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	(0.50)	0.03	0.05	0.01
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	24.01	2.93	42.46	(17.24)
เงินรับล่วงหน้า	-	-	-	0.91
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	12.91	0.80	(4.11)	(6.59)
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	-	(0.01)	-	-
<b>เงินสดรับ (จ่าย) จากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>32.83</b>	<b>99.66</b>	<b>223.74</b>	<b>(54.92)</b>
รับดอกเบี้ย	0.57	1.35	1.35	0.47
รับคืนภาษีเงินได้	-	2.51	0.12	-
จ่ายภาษีเงินได้	(11.86)	(14.50)	(22.54)	(11.41)
<b>เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>21.55</b>	<b>89.01</b>	<b>202.66</b>	<b>(65.86)</b>
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน</b>				
เงินลงทุนชั่วคราวลดลง	-	0.24	-	-
ซื้อที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(2.49)	(4.06)	(3.07)	(0.36)
ซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	-	(2.18)	(0.79)	(0.04)
เงินรับจากการขายอุปกรณ์	-	-	0.20	0.12
<b>เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน</b>	<b>(2.49)</b>	<b>(6.01)</b>	<b>(3.66)</b>	<b>(0.27)</b>
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน</b>				
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารเพิ่มขึ้น (ลดลง)	0.02	0.03	(0.05)	-
เงินรับจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน	10.08	-	-	-
จ่ายชำระเงินกู้ยืมระยะสั้นจากบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน	(16.78)	(10.00)	-	-
เงินรับล่วงหน้าค่าหุ้น	43.90	-	-	-
รับเงินเพิ่มทุนหุ้นสามัญ	-	35.00	-	-
จ่ายเงินปันผล	(21.00)	(77.83)	-	(121.50)
จ่ายต้นทุนทางการเงิน	(4.11)	(1.20)	(0.00)	-
<b>เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน</b>	<b>12.11</b>	<b>(53.99)</b>	<b>(0.05)</b>	<b>(121.50)</b>
<b>เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้นสุทธิ</b>	<b>31.16</b>	<b>29.01</b>	<b>198.95</b>	<b>(187.63)</b>
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นปี	8.20	39.37	68.37	267.32
<b>เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันปลายปี</b>	<b>39.37</b>	<b>68.37</b>	<b>267.32</b>	<b>79.69</b>

**จัดทำโดย** บริษัทหลักทรัพย์ เออีซี จำกัด (มหาชน)

รับรองความถูกต้องของข้อมูล  
บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)

---

นายอภิรัช เมืองเกษม  
กรรมการ

---

นางสาวลักษมี เลิศศุภกุล  
กรรมการ